2027年３月期 第２四半期（７-９月）
決算説明資料

エキサイトホールディングス株式会社
東証スタンダード：5571

01｜2027年３月期 第２四半期決算概要

02｜2027年３月期 第２四半期セグメント別業績

03｜サステナビリティに関する取り組み

04｜Appendix

© Excite Holdings Co., Ltd. ALL Rights Reserved.

01 | 2027年３月期 第２四半期 決算概要

エグゼクティブサマリー

全体

- 売上高はONE MEDICALの広告投資抑制により、**YonY 4.0%減**
- 営業利益は**YonY501.1%増と大幅な増益**
  メディアサービスの利益拡大とSaaS・DX事業の黒字転換が牽引

プラットフォーム事業

- メディアサービスが**YonY+94百万円と大幅に利益改善**し、事業全体の営業利益は211百万円（YonY 69.3%増）と大きく伸長

ブロードバンド事業

- 10G回線の契約件数は**YonY約15倍**と急拡大（391件→6,001件）
- 売上高はYonY5.2%増

SaaS・DX事業

- SaaS・DXは前Qに引き続き**黒字を確保**し、営業利益は**YonY+44百万円**と大幅に改善

第２四半期（2026年７月～９月）		売上高	EBITDA	営業利益
連結業績		**2,468** 百万円 （YonY **▲4.0** %）	**342** 百万円 （YonY **+79.9** %）	**177** 百万円 （YonY **+501.1** %）
メディカル		**387** 百万円 （YonY **▲36.8** %）	—	**▲50** 百万円 （YonY **+36** 百万円）
プラットフォーム	**カウンセリング**	**584** 百万円 （YonY **▲0.5** %）	—	**125** 百万円 （YonY **▲3.6** %）
	メディア	**269** 百万円 （YonY **+28.5** %）	—	**99** 百万円 （YonY **+1,865.9** %）
	その他	**51** 百万円 （YonY **+5.6** %）	—	**▲13** 百万円 （YonY **▲3** 百万円）
	計	**905** 百万円 （YonY **+7.1** %）	—	**211** 百万円 （YonY **+69.3** %）
ブロードバンド		**946** 百万円 （YonY **+5.2** %）	—	**126** 百万円 （YonY **▲3.0** %）
SaaS・DX	**SaaS**	**150** 百万円 （YonY **+34.0** %）	—	**4** 百万円 （YonY **+33** 百万円）
	DX	**79** 百万円 （YonY **▲22.1** %）	—	**11** 百万円 （YonY **+1,062.8** %）
	計	**229** 百万円 （YonY **+7.4** %）	—	**15** 百万円 （YonY **+44** 百万円）
その他・全社費等		**▲0** 百万円	—	**▲125** 百万円

EXCITE HOLDINGS
© Excite Holdings Co., Ltd. ALL Rights Reserved.

メディアサービスの収益改善要因

1 集客チャネルの多様化

Googleの検索アルゴリズムに左右されない提携媒体・SNS・アプリでの集客に注力

平均PV数 YonY 12.5%増

2 アプリ注力による収益化

漫画コンテンツを中心としたアプリへの注力により、収益源を拡大

アプリのみで年間 約250百万円を創出

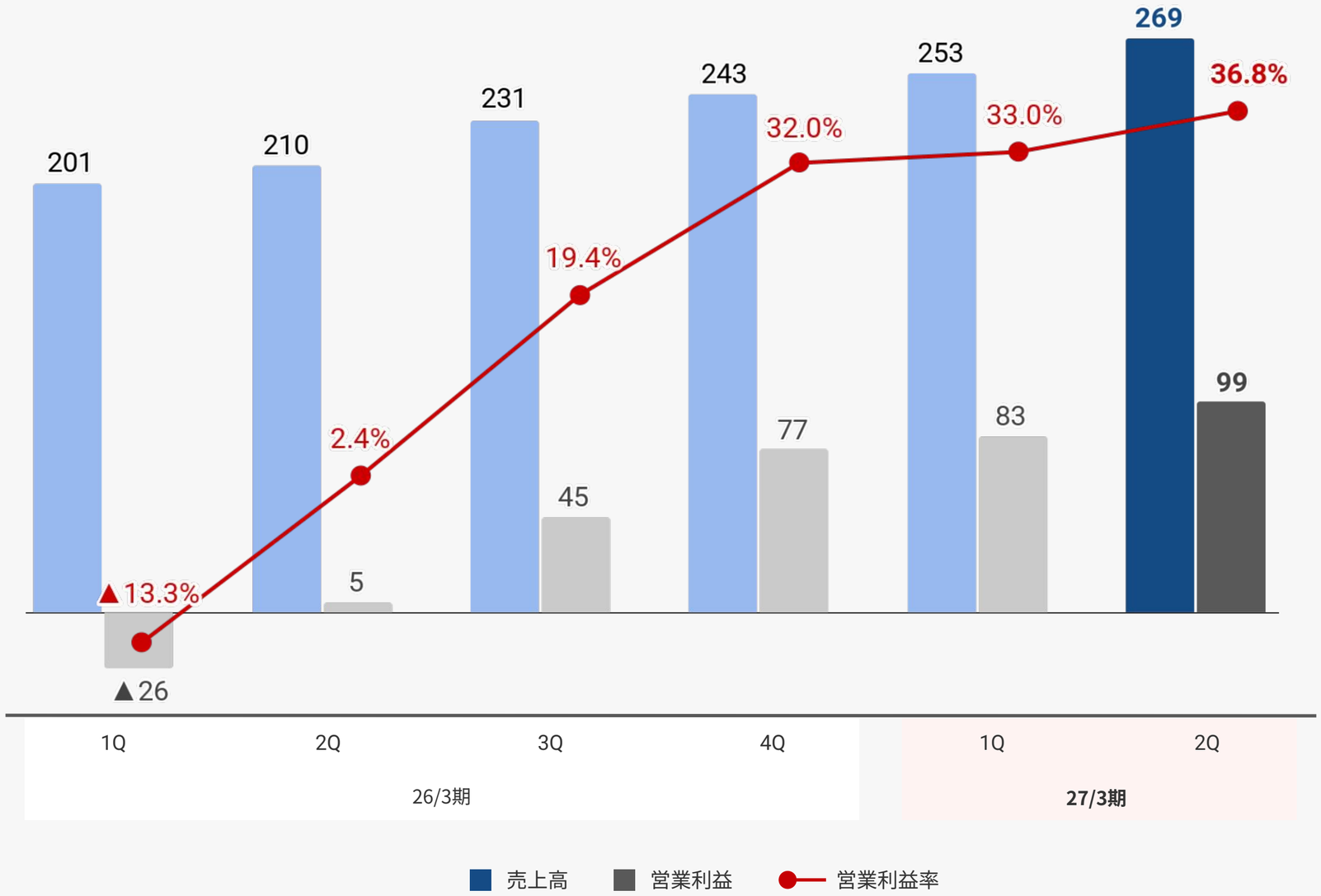
3 AI活用による制作コスト削減

AIを活用した漫画制作により、コンテンツの制作効率が大幅に向上

制作費・人件費を年間 約70百万円削減

（単位：百万円）

メディアサービス業績推移



EXCITE HOLDINGS
© Excite Holdings Co., Ltd. ALL Rights Reserved.

AI×コンテンツの取り組み

1 AIによるコンテンツ制作

企画から制作までの工程にAIを組み込み、
少人数でコンテンツを継続的に制作

AI制作の新連載 12本（前Q ５本）

2 メディアの成長を牽引

WEBとアプリで配信し広告で収益化。ウーマンエキサイトの前Q比の増収額の約3割を創出

AI制作コンテンツの売上 前Q比 約1.9倍

3 研究開発として投資を拡大

中長期の成長領域と位置づけ、人員を投じて制作本数と収益の拡大を図る

公開話数 114話（前Q 62話）

AI制作コンテンツの比率上昇とメディアの利益率改善

売上比率（２Q）

AI制作コンテンツの売上
÷ ウーマンエキサイトの売上

9.2%

前Q 5.5%から +3.7pt

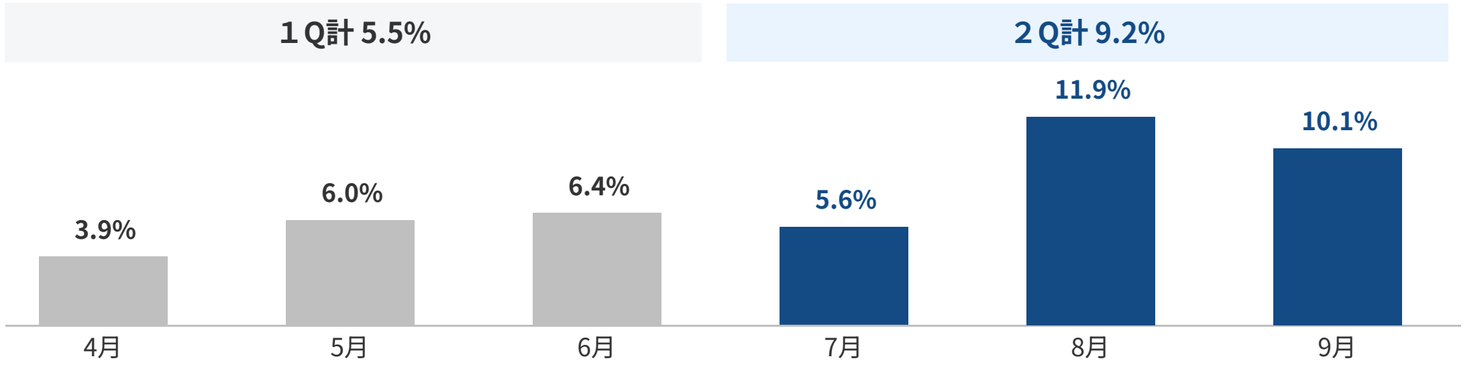
メディアサービス営業利益率（２Q）

メディアサービスの営業利益
÷ メディアサービスの売上

36.8%

前Q 33.0%から +3.8pt

月次の売上比率（2026年）



当社が取り組む理由

自社の配信網

メディアとアプリを自社で運営し、
制作したコンテンツをすぐに配信・検証できる

AI制作を前提にした体制

既存IPの保護を重視する大手出版社に比べ、
AI制作を前提とした体制を組みやすい

注：AI制作コンテンツの売上は、WEB・アプリのPV×平均CPMによる当社試算。
売上比率はウーマンエキサイト売上（管理会計ベース）に対する割合。四半期は3か月の合計値で算出

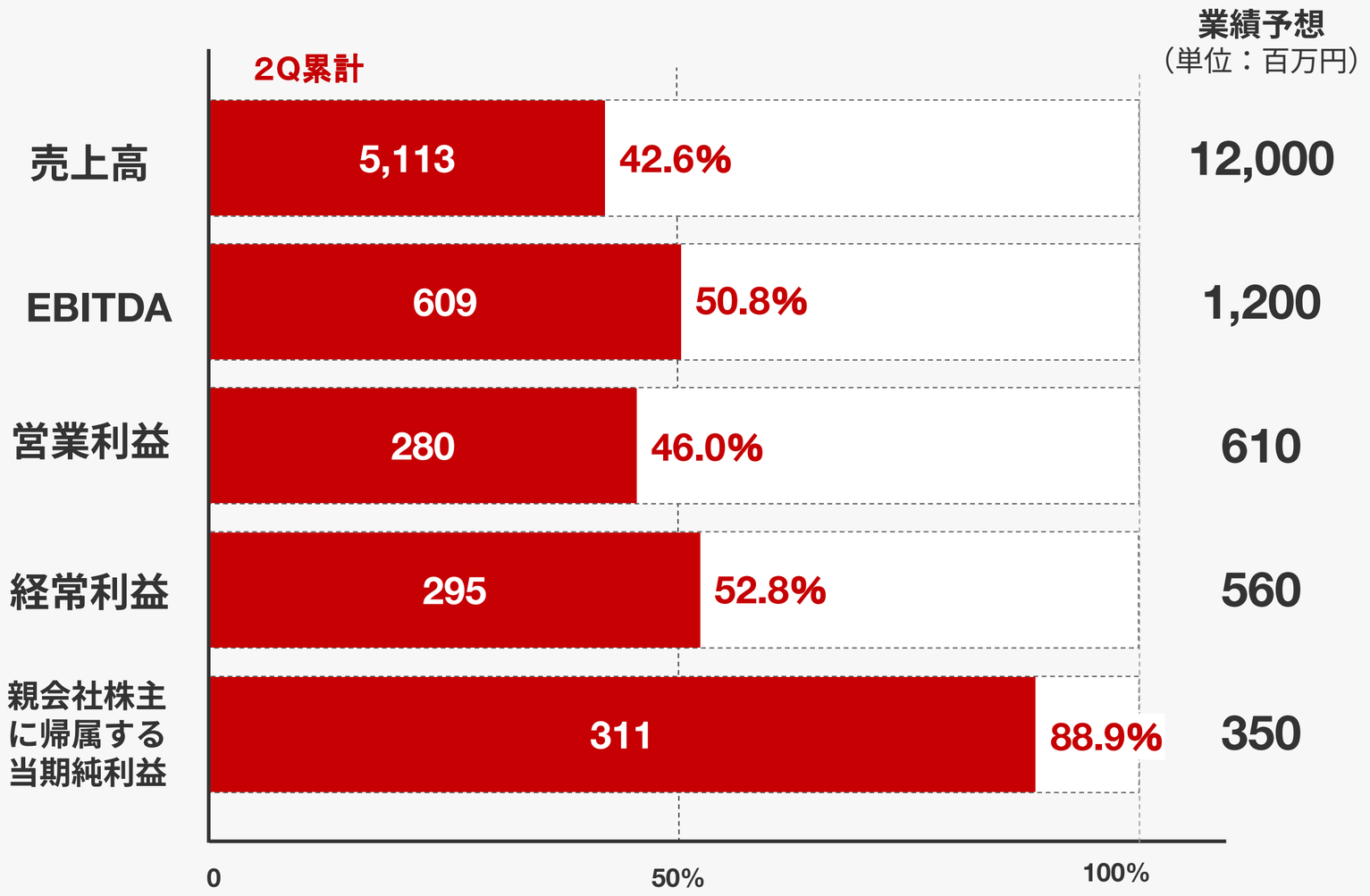
EXCITE HOLDINGS
© Excite Holdings Co., Ltd. ALL Rights Reserved.

通期業績予想に対する進捗

- 売上高は、ONE MEDICALの広告投資抑制の影響により、**想定をやや下回る進捗**
- 営業利益は、メディアサービスを中心にプラットフォーム事業が好調に推移し、**想定を上回る進捗**
- 親会社株主に帰属する当期純利益は、**想定を大幅に上回って進捗**しているが、３Ｑ以降に税効果の変動が見込まれるため、現段階では**業績予想を据え置く**

注：EBITDA ＝ 営業利益 + 償却費 + 株式報酬費用

業績予想に対する進捗率



EXCITE HOLDINGS
© Excite Holdings Co., Ltd. ALL Rights Reserved.

EXCITE HOLDINGS

連結損益計算書（累計）

- **売上高**
  5,113百万円（YonY 0.2%減）
  ONE MEDICALの広告投資抑制によりメディカル事業が減収となったものの、メディアサービス、ブロードバンド、SaaS事業の増収により前年並みを確保

- **営業利益**
  280百万円（YonY 186.3%増）
  メディアサービスの利益改善とSaaS・DX事業の黒字転換により大幅な増益

- **親会社株主に帰属する中間純利益**
  311百万円（YonY 324百万円増）
  営業利益の大幅な増益に加え、営業外収益の増加と税金費用の減少、前期に計上した特別損失101百万円（本社移転費用68百万円、事業撤退損33百万円）がなくなったことにより大幅な利益改善

２Q連結累計期間（2026年４-９月）

（単位：百万円）

	27年３月期２Q	26年３月期２Q	増減額・pt	増減率
売上高	**5,113**	5,123	▲9	▲0.2%
売上総利益	**2,847**	3,004	▲156	▲5.2%
売上総利益率	55.7%	58.6%	▲2.9pt	—
EBITDA(注)	**609**	360	+249	+69.1%
EBITDA利益率	11.9%	7.0%	+4.9pt	—
営業利益	**280**	98	+182	+186.3%
営業利益率	5.5%	1.9%	+3.6pt	—
経常利益	**295**	94	+200	+211.6%
経常利益率	5.8%	1.9%	+3.9pt	—
親会社株主に帰属する中間純利益	**311**	▲13	+324	—
中間純利益率	6.1%	▲0.3%	+6.4pt	—

注：EBITDA ＝ 営業利益 + 償却費 + 株式報酬費用

© Excite Holdings Co., Ltd. ALL Rights Reserved.

連結損益計算書（２Q）

- **売上高**
  2,468百万円（YonY 4.0%減）
  ONE MEDICALの広告投資抑制により減収

- **営業利益**
  177百万円（YonY 501.1%増）
  メディアサービスの利益拡大、SaaS事業の黒字化、ONE MEDICALの広告投資抑制による損失縮小により大幅な増益

- **親会社株主に帰属する四半期純利益**
  218百万円（YonY 207百万円増）
  営業利益の大幅な増益に加え、営業外収益の増加と税金費用の減少により、大幅な利益改善

２Q連結会計期間（2026年７-９月）

（単位：百万円）

	27年３月期２Q	26年３月期２Q	増減額・pt	増減率
売上高	**2,468**	2,571	▲102	▲4.0%
売上総利益	**1,333**	1,508	▲175	▲11.6%
売上総利益率	54.0%	58.7%	▲4.7pt	—
EBITDA(注)	**342**	190	+152	+79.9%
EBITDA利益率	13.9%	7.4%	+6.5pt	—
営業利益	**177**	29	+147	+501.1%
営業利益率	7.2%	1.1%	+6.0pt	—
経常利益	**204**	43	+161	+375.3%
経常利益率	8.3%	1.7%	+6.6pt	—
親会社株主に帰属する四半期純利益	**218**	10	+207	+1,948.7%
四半期純利益率	8.9%	0.4%	+8.4pt	—

注：EBITDA ＝ 営業利益 + 償却費 + 株式報酬費用

© Excite Holdings Co., Ltd. ALL Rights Reserved.

連結貸借対照表

- **現金及び預金**
  配当金の支払い151百万円、長期借入金の返済451百万円、法人税等の支払い等により減少

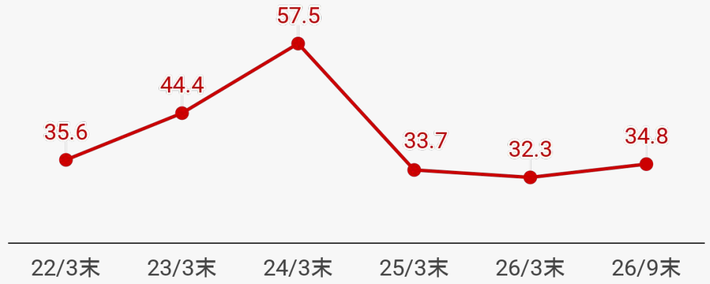
- **自己資本比率**
  34.8%（前期末比+2.5pt）と健全な財務体質を維持

- **PBR**
  現状の**PBRは1.37倍**(注)。引き続き、資本コストを意識しながら企業価値向上を目指す

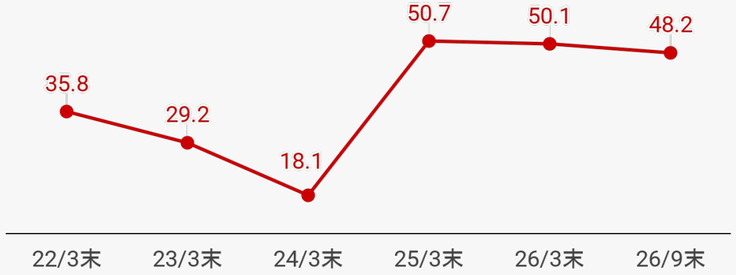
（単位：百万円）

		26年９月末	26年３月末	前期末比
資産	現金及び預金	**1,597**	2,286	▲688
	売掛金	**2,615**	2,504	+111
	のれん・顧客関連資産	**2,885**	3,068	▲182
	その他	**3,453**	3,197	+256
	資産	**10,552**	11,055	▲503
負債	有利子負債	**5,081**	5,533	▲451
	その他	**1,641**	1,802	▲161
	負債	**6,723**	7,336	▲613
純資産	株主資本	**3,730**	3,575	+154
	その他	**99**	143	▲44
	純資産	**3,829**	3,719	+110

自己資本比率（%）



総資産に占める有利子負債割合（%）



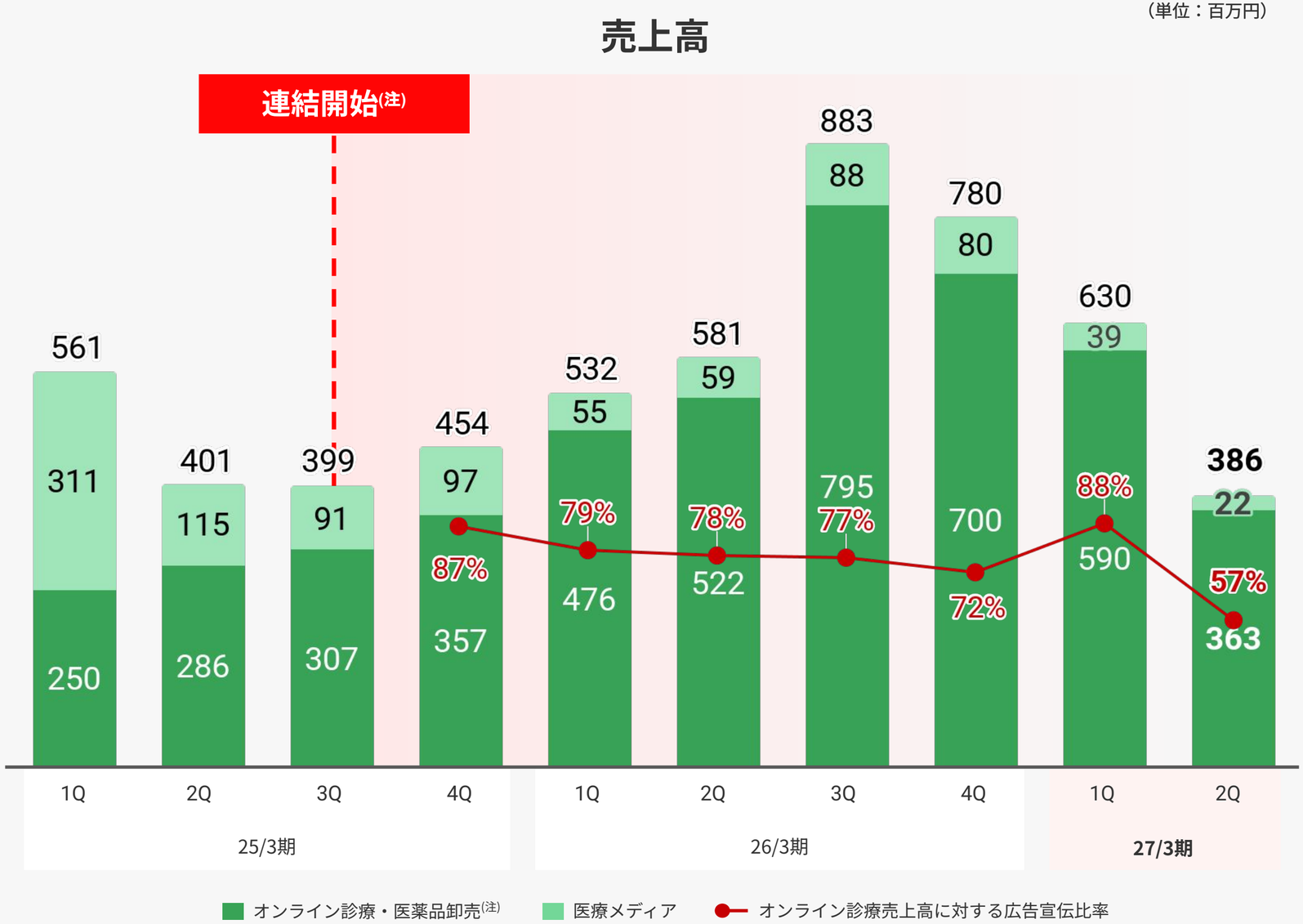
注：2026年９月末の株価1,049円をベースに計算

EXCITE HOLDINGS
© Excite Holdings Co., Ltd. ALL Rights Reserved.

ONE MEDICAL 売上高

- 広告投資の抑制を継続したことから前Ｑ比で減収
- オンライン診療売上高に対する広告宣伝比率は57.0%と前Ｑ比30.8pt低下し、投資効率は改善

（単位：百万円）



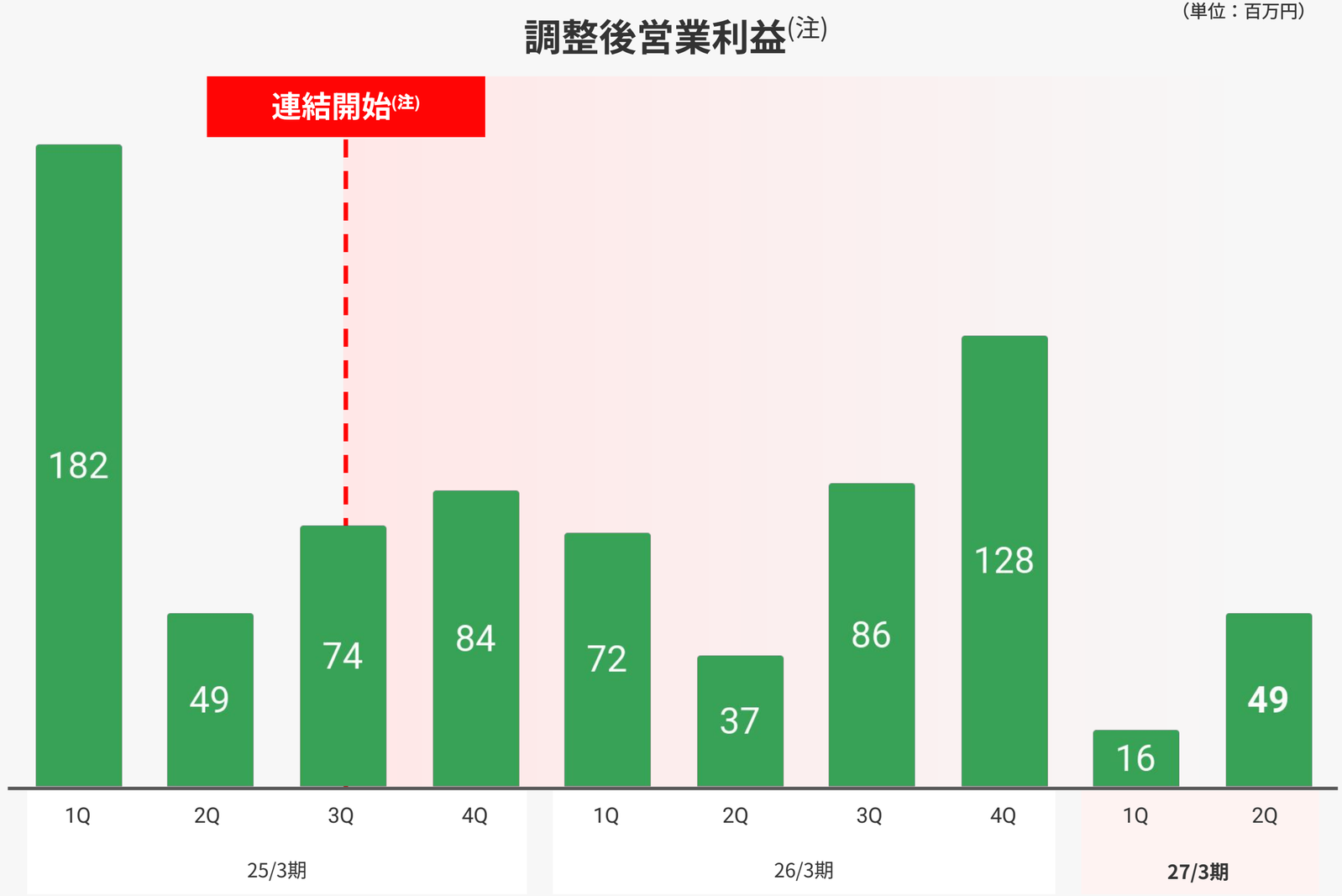
注：医薬品卸売は、収益認識に関する会計基準に基づき2025年10月より総額計上
2025年10月は2026年３月期の第２四半期までに純額計上した売上高を総額計上としたこと及び大口顧客への販売があったことから売上高が一時的に増加

EXCITE HOLDINGS
© Excite Holdings Co., Ltd. ALL Rights Reserved.

ONE MEDICAL
調整後営業利益(注)

- 連結開始に伴い、「経営指導料」と「のれん償却費」が発生。調整後営業利益（セグメント利益＋経営指導料＋のれん償却費＋顧客関連資産償却費）を使用し、連結開始前と同じ基準で比較
- ２Ｑも広告投資の抑制を継続し、ユニットエコノミクスの改善を優先したことで、調整後営業利益は49百万円と前Ｑ（16百万円）から大幅に増益
- 引き続きユニットエコノミクスの改善を優先し、改善後は投資効率の高い科目へ戦略的に再投資することで、持続的な成長の実現を目指す

（単位：百万円）



注：調整後営業利益：セグメント利益＋経営指導料＋のれん償却費＋顧客関連資産償却費

EXCITE HOLDINGS
© Excite Holdings Co., Ltd. ALL Rights Reserved.

EXCITE HOLDINGS

ONE MEDICAL オンライン診療市場の健全化と当社の方向性

オンライン診療は法制化により、法律に基づく基準のもとで運営される段階へ移行
ONE MEDICALは法令・基準に則って適切に事業を運営し、選ばれる事業者を目指す

1 急成長期

- 新規参入が急増し、広告競争が過熱
- 法整備が追いつかず、罰則のないガイドラインのみの運用

2 制度整備期（現在）

- 改正医療法でオンライン診療を法律上定義（2026年４月施行）
- 基準に適応する事業者とそうでない事業者の差が明確に

3 集約・定着期

- 基準に則り適切に運営する事業者が残り、利用者が集まる
- 安心して使える医療サービスとして社会に定着

他業界でも、ルール整備後に健全な事業者へ集約

- **マッチングアプリ**：本人確認・年齢確認の徹底が業界標準となり、大手中心に社会に定着
- **暗号資産・FX**：法規制と自主規制団体の整備を経て、登録事業者中心の市場へ
- **ソーシャルゲーム**：コンプガチャ問題後に業界ガイドラインを整備し、市場は成長を継続

ONE MEDICALの取り組み

- 上場企業グループのガバナンス体制のもと、基準に沿った診療・広告運用を徹底
- 広告投資を抑制し、ユニットエコノミクスを改善中（広告宣伝比率57.0%、前Q比30.8pt低下）
- 各科目の顧客基盤の連携とブランドへの投資で、集約局面でのシェア拡大を狙う

注：改正医療法（2025年12月公布）のオンライン診療関連規定は2026年４月１日施行。広告宣伝比率はオンライン診療売上高に対する比率

© Excite Holdings Co., Ltd. ALL Rights Reserved.

02 | 2027年３月期 第２四半期 セグメント別業績

セグメント別売上高

メディカル事業
387百万円（YonY 36.8%減）

- 広告投資の抑制により**減収**

プラットフォーム事業
905百万円（YonY 7.1%増）

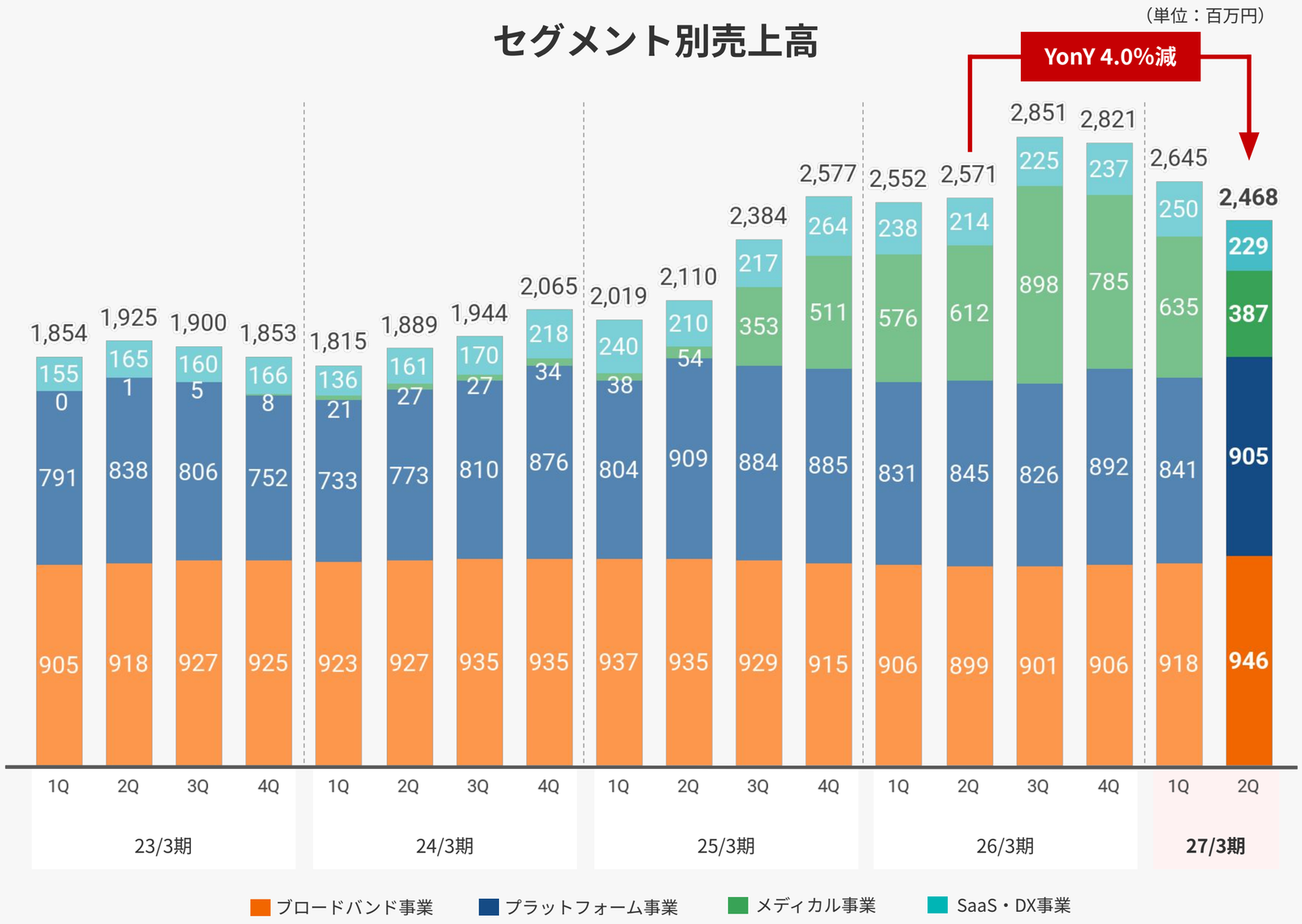
- メディアサービスが**大幅な増収**

ブロードバンド事業
946百万円（YonY 5.2%増）

- 10ギガ回線の貢献により**増収幅が拡大**

SaaS・DX事業
229百万円（YonY 7.4%増）

- FanGrowthとSharelyの顧客獲得が進み、**増収**



EXCITE HOLDINGS
© Excite Holdings Co., Ltd. ALL Rights Reserved.

セグメント別営業利益

メディカル事業
▲50百万円（YonY 36百万円増）

- 広告投資の抑制により赤字幅が縮小

プラットフォーム事業
211百万円（YonY 69.3%増）

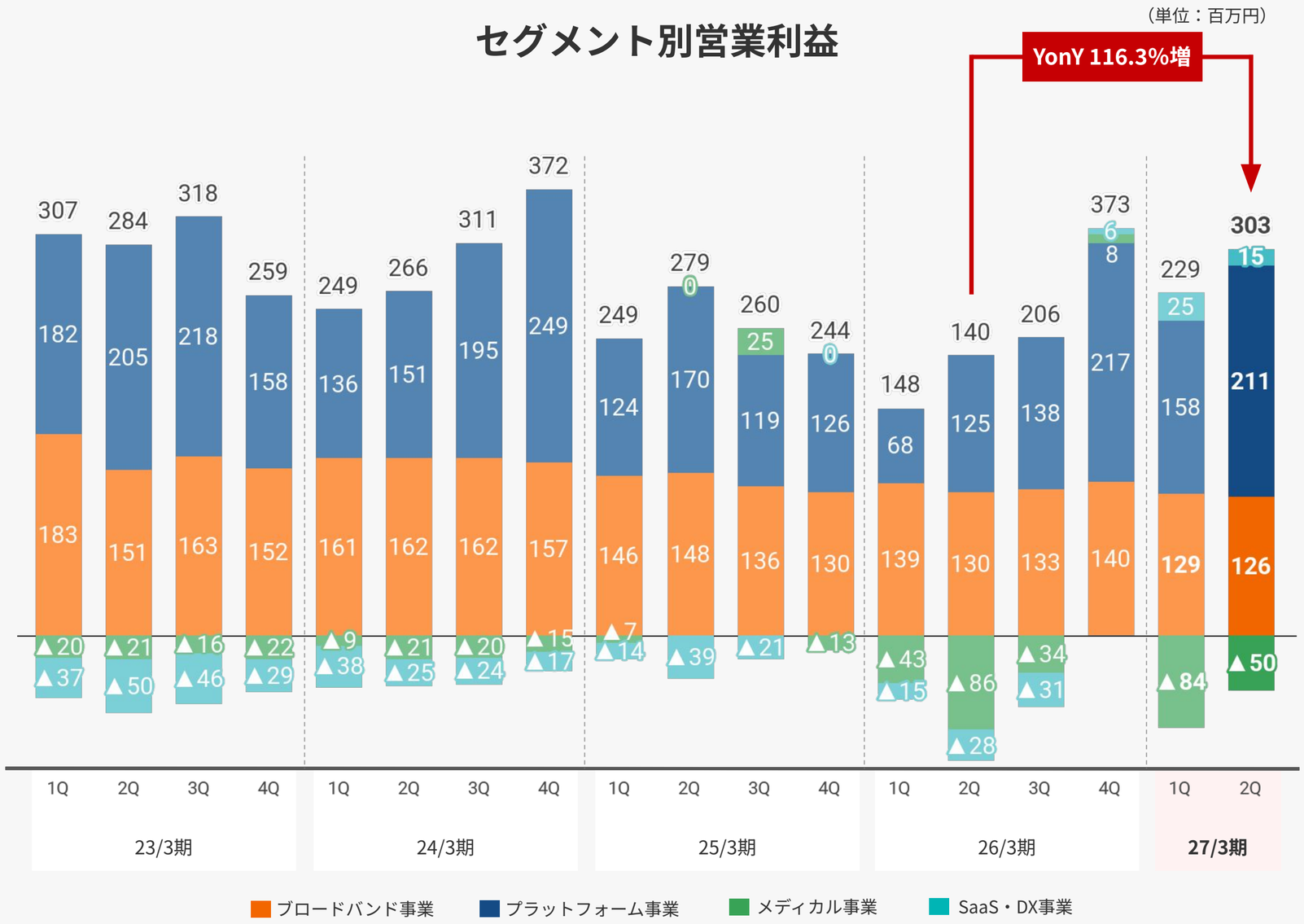
- メディアサービスの利益改善により
  大幅な増益

ブロードバンド事業
126百万円（YonY 3.0%減）

- 会員獲得の好調を受け、広告及び
  サポート体制への先行投資を継続

SaaS・DX事業
15百万円（YonY 44百万円増）

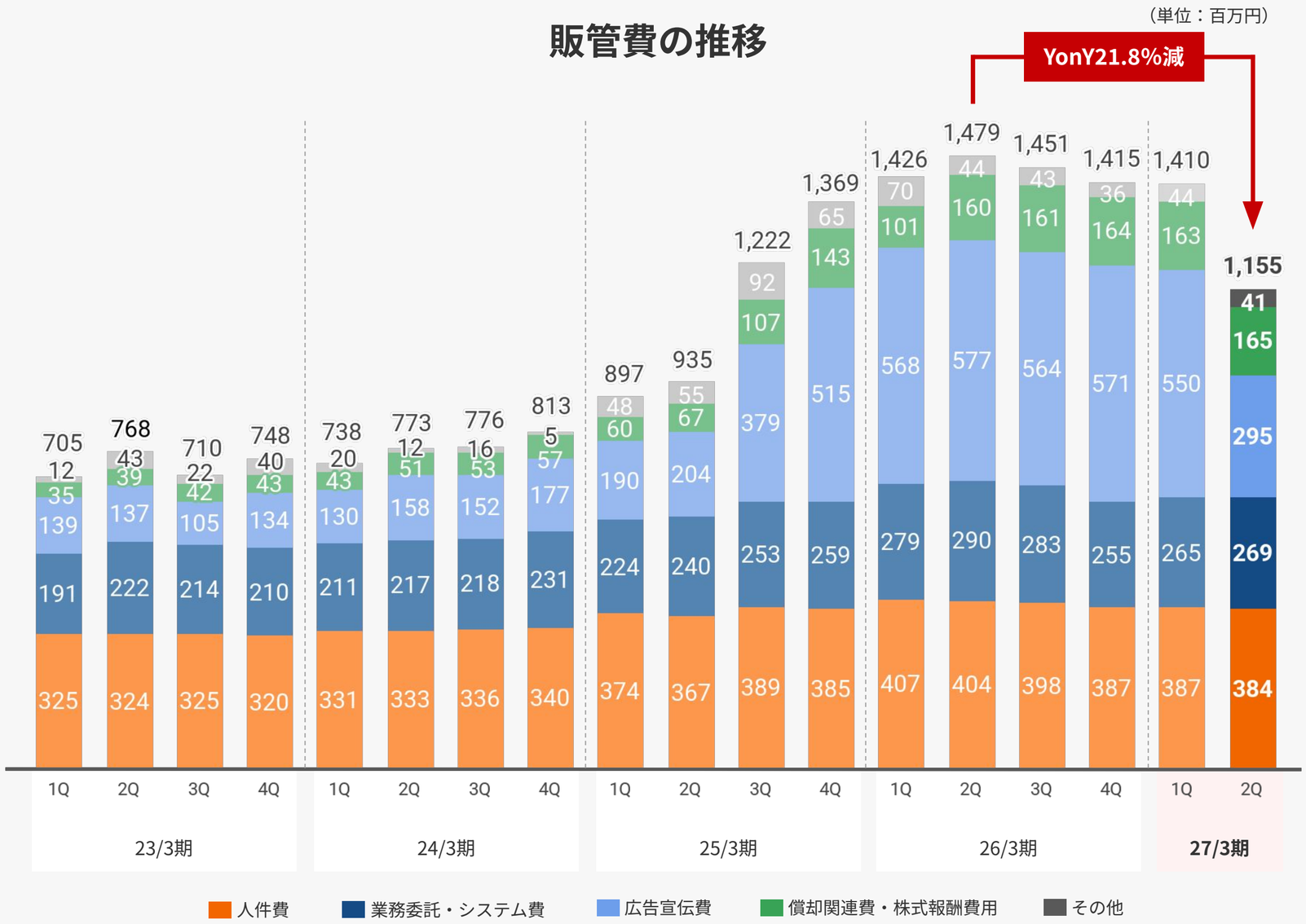
- SaaS事業の黒字定着に加え、DX事業のAI
  駆動開発によるコスト効率改善により
  前Qに続き黒字



EXCITE HOLDINGS
© Excite Holdings Co., Ltd. ALL Rights Reserved.

販管費の推移

- メディカル事業における広告投資の抑制により広告宣伝費が大幅に減少したことに加え、AIの活用による業務効率化で人件費および業務委託費も減少



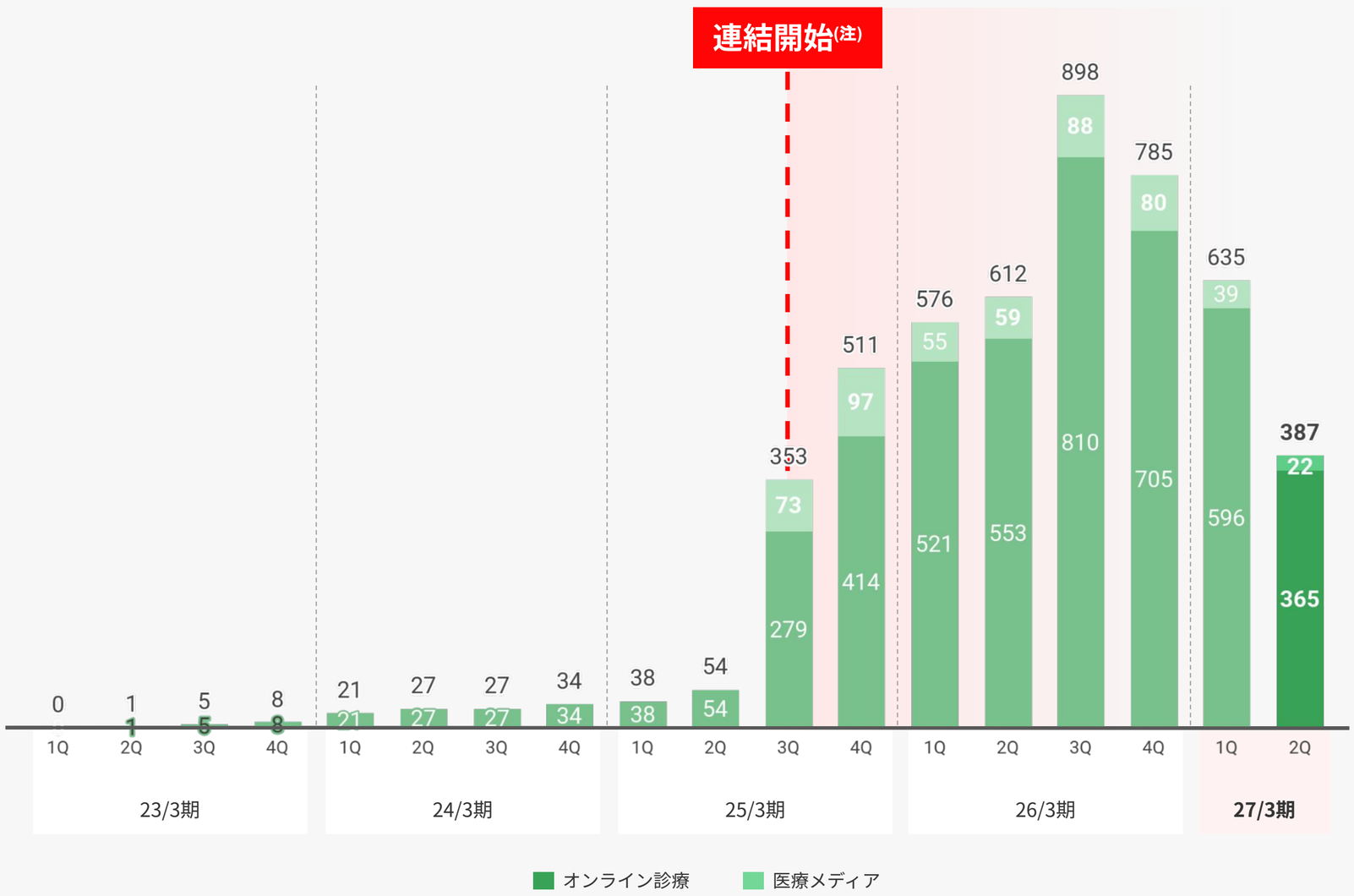
EXCITE HOLDINGS
© Excite Holdings Co., Ltd. ALL Rights Reserved.

メディカル事業

売上高

- **387百万円（YonY 36.8%減）**
  広告投資の抑制により**減収**

（単位：百万円）



注：2024年11月より連結開始

EXCITE HOLDINGS
© Excite Holdings Co., Ltd. ALL Rights Reserved.

調整後営業利益(注)

- ONE MEDICAL連結開始に伴い、「経営指導料」、「のれん償却費」、「顧客関連資産償却費」が発生。調整後営業利益（セグメント利益＋経営指導料＋のれん償却費＋顧客関連資産償却費）を使用し、連結開始前と同じ基準で比較

- ２Ｑも広告投資の抑制を継続し、ユニットエコノミクスの改善を優先したことで、調整後営業利益は前Ｑから大幅に改善

- 引き続き広告宣伝費を抑制しながら、ユニットエコノミクスの改善を優先する方針

- 改善後は投資効率の高い科目へ戦略的に再投資し、持続的な成長の実現を目指す

（単位：百万円）



注：調整後営業利益：セグメント利益＋経営指導料＋のれん償却費＋顧客関連資産償却費

EXCITE HOLDINGS
© Excite Holdings Co., Ltd. ALL Rights Reserved.

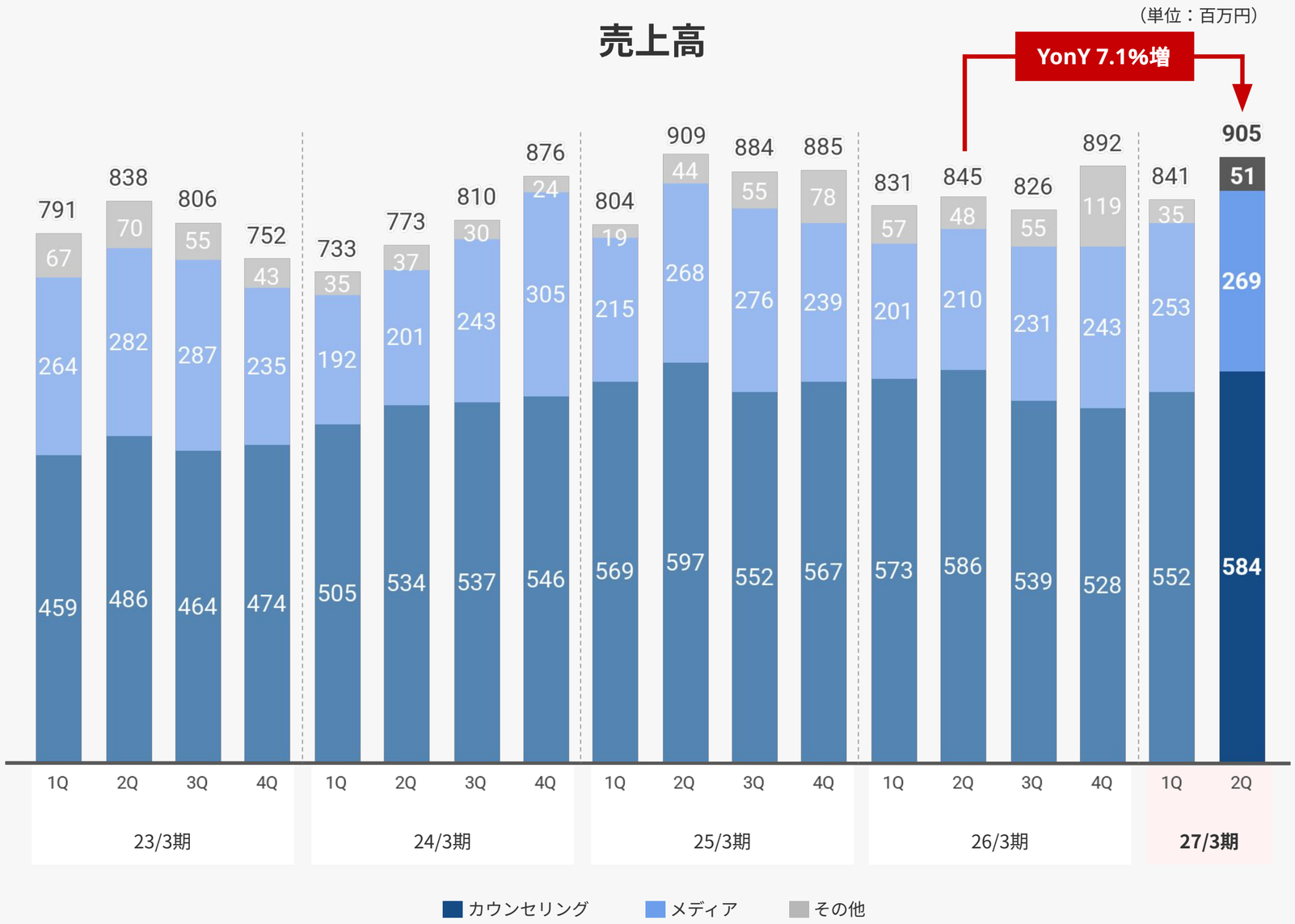
プラットフォーム事業

売上高

- **カウンセリングサービス**
  584百万円（YonY 0.5%減）
  利益成長を優先する方針としつつも、
  前Q比で増収し前年並みの水準を確保

- **メディアサービス**
  269百万円（YonY 28.5%増）
  PV数の増加により**大幅な増収**

- **その他**
  51百万円（YonY 5.6%増）
  職業訓練サービスを中心に堅調に推移



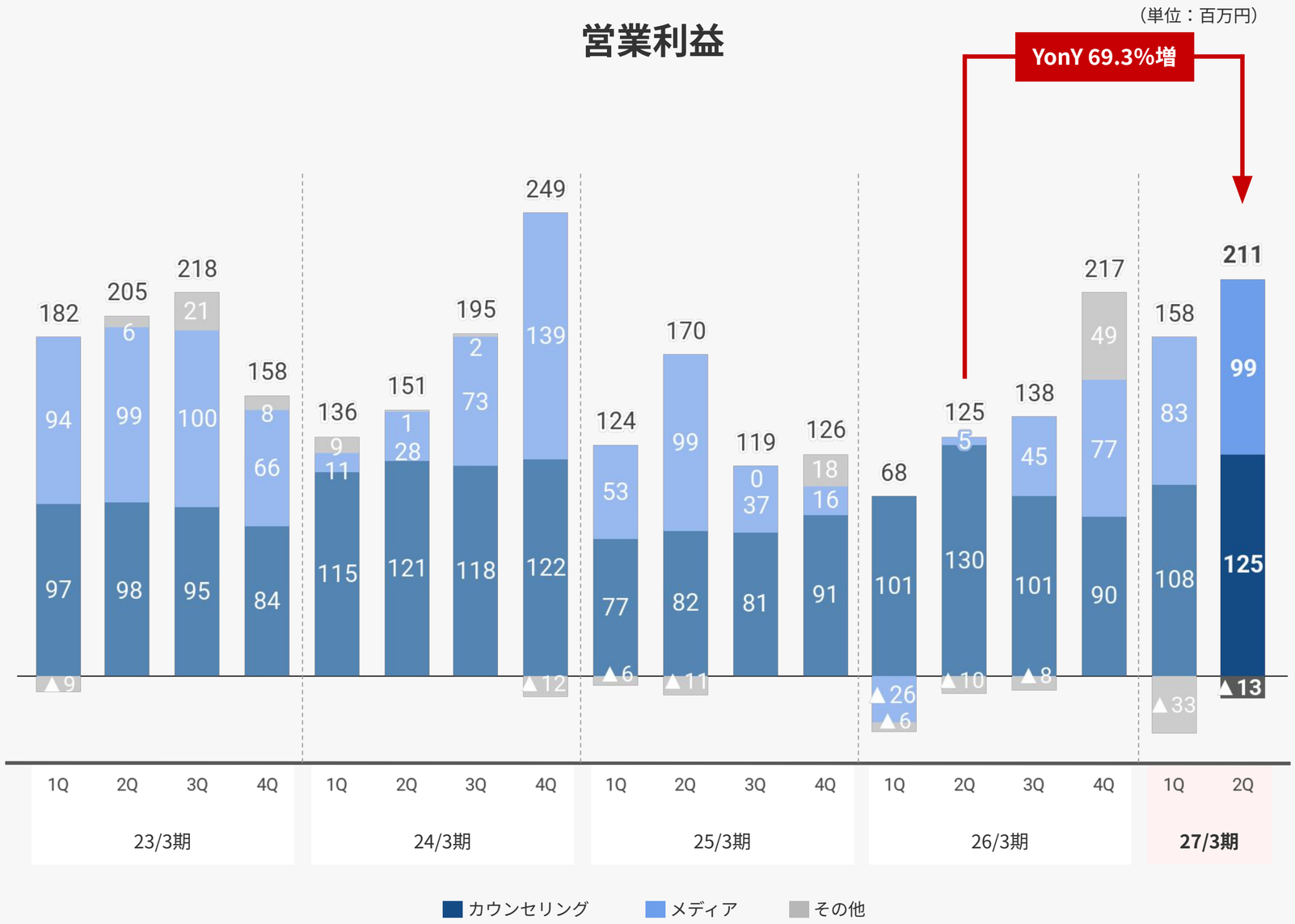
EXCITE HOLDINGS
© Excite Holdings Co., Ltd. ALL Rights Reserved.

営業利益

- **カウンセリングサービス**
  125百万円（YonY 3.6%減）
  ROAS（投資対効果）の高い集客ルートへ広告宣伝費を配分し、**前Q比で増益**

- **メディアサービス**
  99百万円（YonY 94百万円増）
  PV数の増加による増収に伴い**大幅な増益**

- **その他**
  ▲13百万円（YonY 3百万円減）
  職業訓練サービスの収益改善により、**前Q比で赤字幅が縮小**



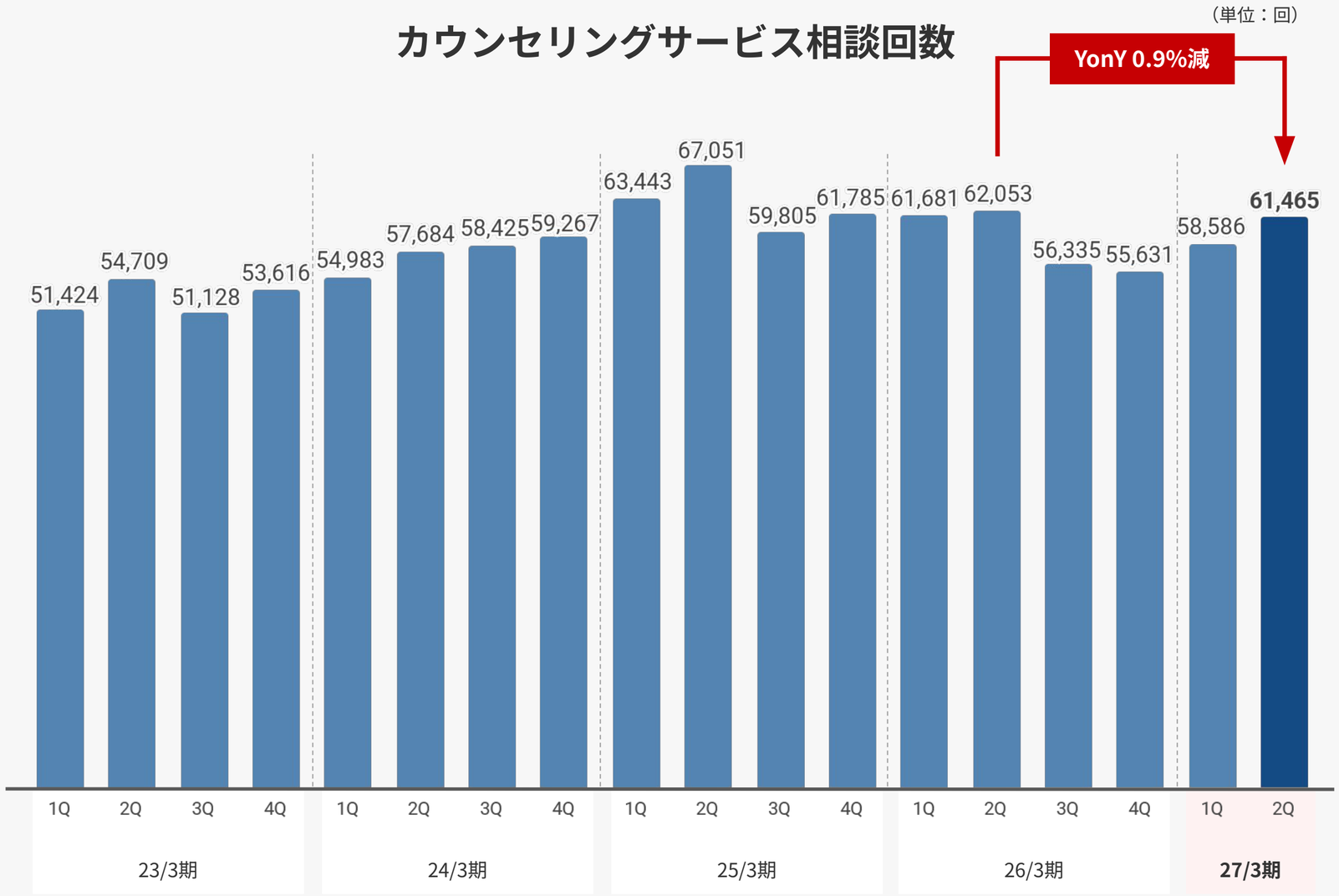
EXCITE HOLDINGS
© Excite Holdings Co., Ltd. ALL Rights Reserved.

カウンセリングサービスKPI

- 利益成長を優先する方針に伴い、新規ユーザーの獲得が鈍化し、**相談回数はYonY 0.9%減**
- ROAS（投資対効果）の高い集客ルートへ広告宣伝費を配分したため**前Q比で増加**

相談回数の成長サイクル

- 良質なカウンセラーの獲得（カウンセラー総数の増加）
- カウンセラーへのマネジメント、サポート体制強化による待機時間の増加
- ユーザーとカウンセラーのマッチング率向上による相談回数の増加

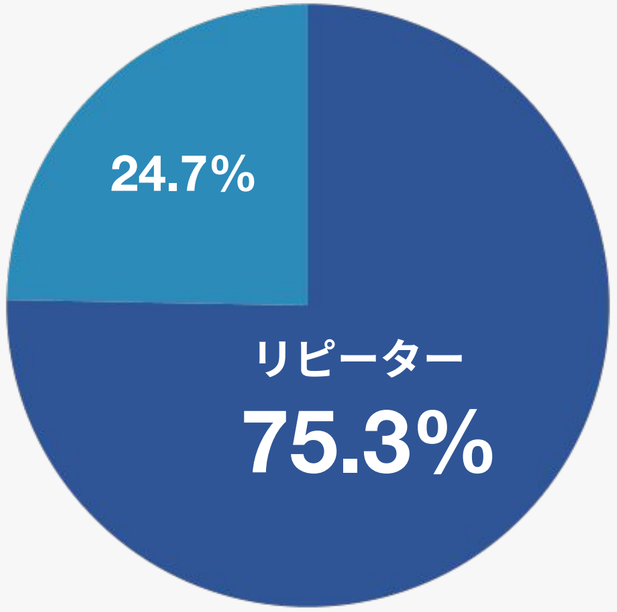


EXCITE HOLDINGS
© Excite Holdings Co., Ltd. ALL Rights Reserved.

カウンセリングサービスKPI

- 経験豊富で人気のある占い師・カウンセラーの獲得、高品質なカウンセリング提供により**リピーターの割合は前期の69.2%から75.3%まで増加**
- お悩み相談室では多岐にわたるジャンルのカウンセリングを提供

電話占い、お悩み相談室のユーザーに占めるリピーター(注)の割合



2027年３月期実績

お悩み相談室カウンセリングジャンル

恋愛・結婚

健康・メンタル

家庭・家族

仕事・キャリア

人間関係

注：基準月にサービスを利用し、基準月翌月から3か月以内に再度サービスを利用したユーザー

EXCITE HOLDINGS
© Excite Holdings Co., Ltd. ALL Rights Reserved.

カウンセリングサービスに係る広告宣伝費の投資対効果

- 良質なカウンセラーの獲得やサービス改善により、高いリピート率を継続。**高水準の回収率を実現**
- 回収総額は各年度の広告費に対する現在までの累計回収額であり、広告宣伝費を大幅に増額した**25年３月期も全額回収済**

（単位：百万円）

投資年度	回収率	広告宣伝費(注)	回収総額(注)
23年３月期	239%	270	647
24年３月期	203%	335	678
25年３月期	123%	442	542
26年３月期	76%	347	263
27年３月期（第２四半期）	47%	152	71

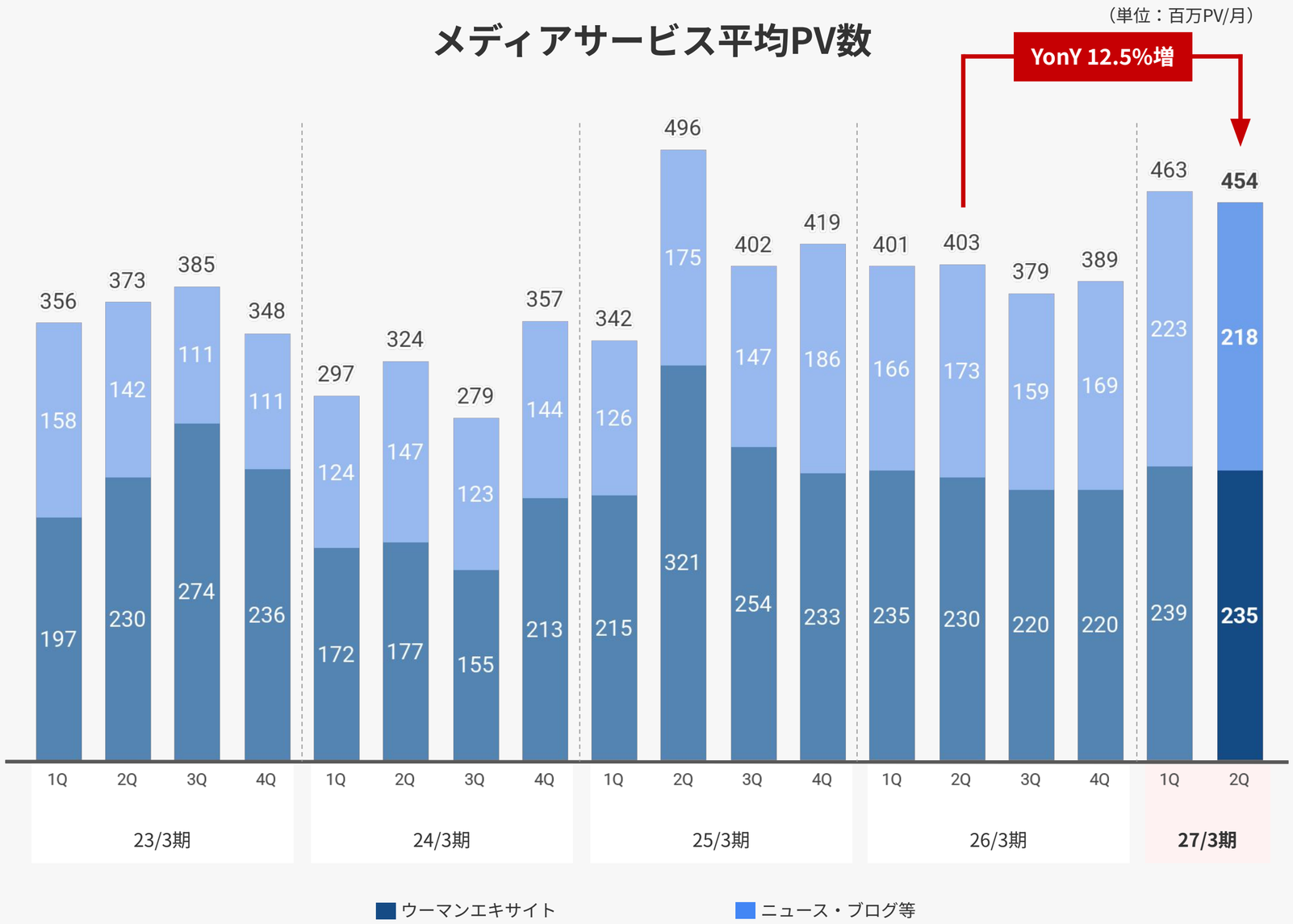
注：広告宣伝費は、各年度に投じた広告宣伝費の合計額
回収総額は、各年度の広告費に対する現在までの累計回収の総額
広告宣伝費により獲得した顧客からの課金売上高からカウンセラーへの支払報酬を 控除した額

EXCITE HOLDINGS
© Excite Holdings Co., Ltd. ALL Rights Reserved.

メディアサービスのKPI

- コンテンツを提供するメディアパートナーの拡大、AIで制作した漫画コンテンツ展開等の流入増加施策により**PV数が引き続き増加**

メディアサービス平均PV数

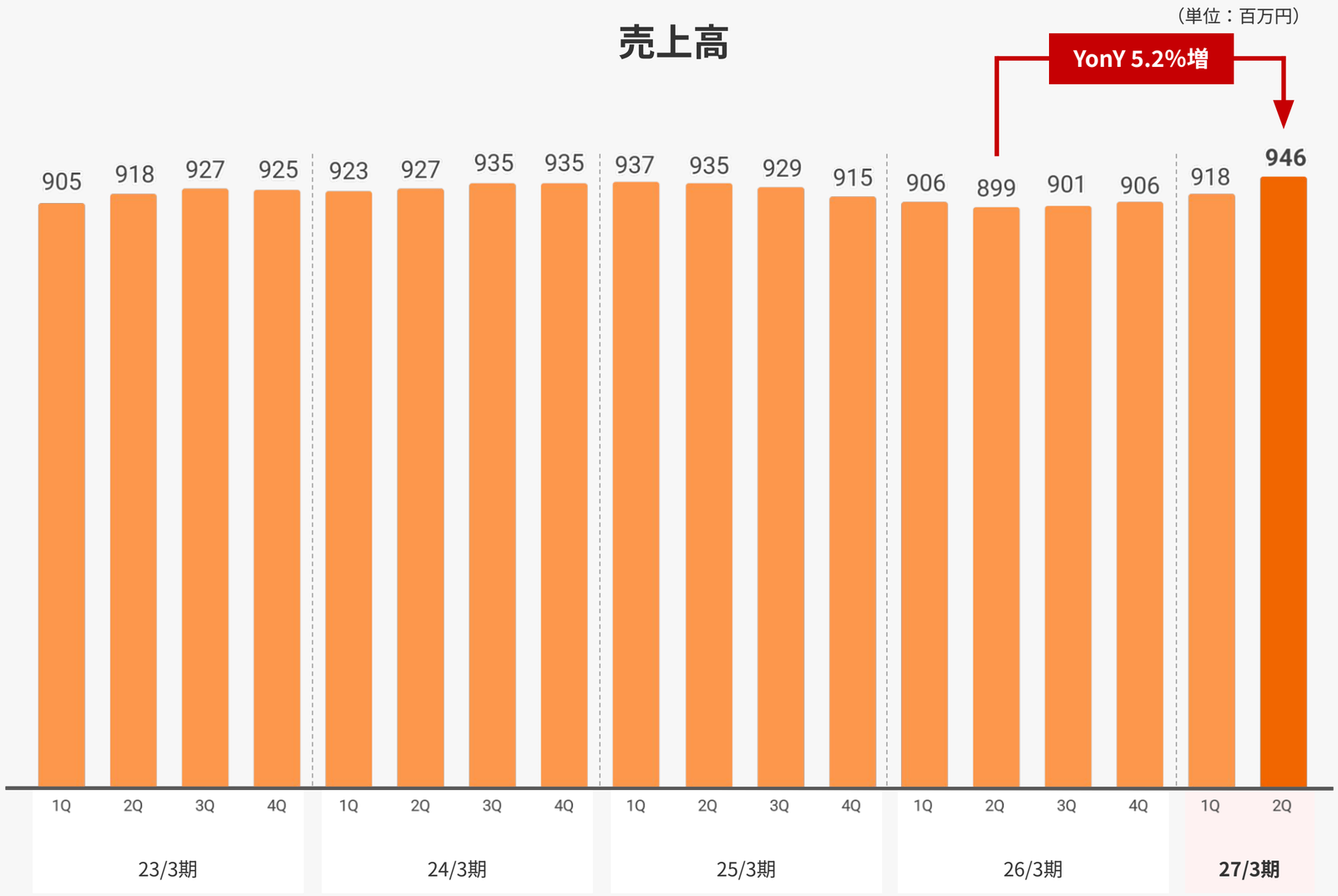


EXCITE HOLDINGS
© Excite Holdings Co., Ltd. ALL Rights Reserved.

ブロードバンド事業

売上高

- **946百万円（YonY 5.2%増）**
  2025年６月より本格的に開始した
  10ギガ回線が好調で、増収幅が拡大

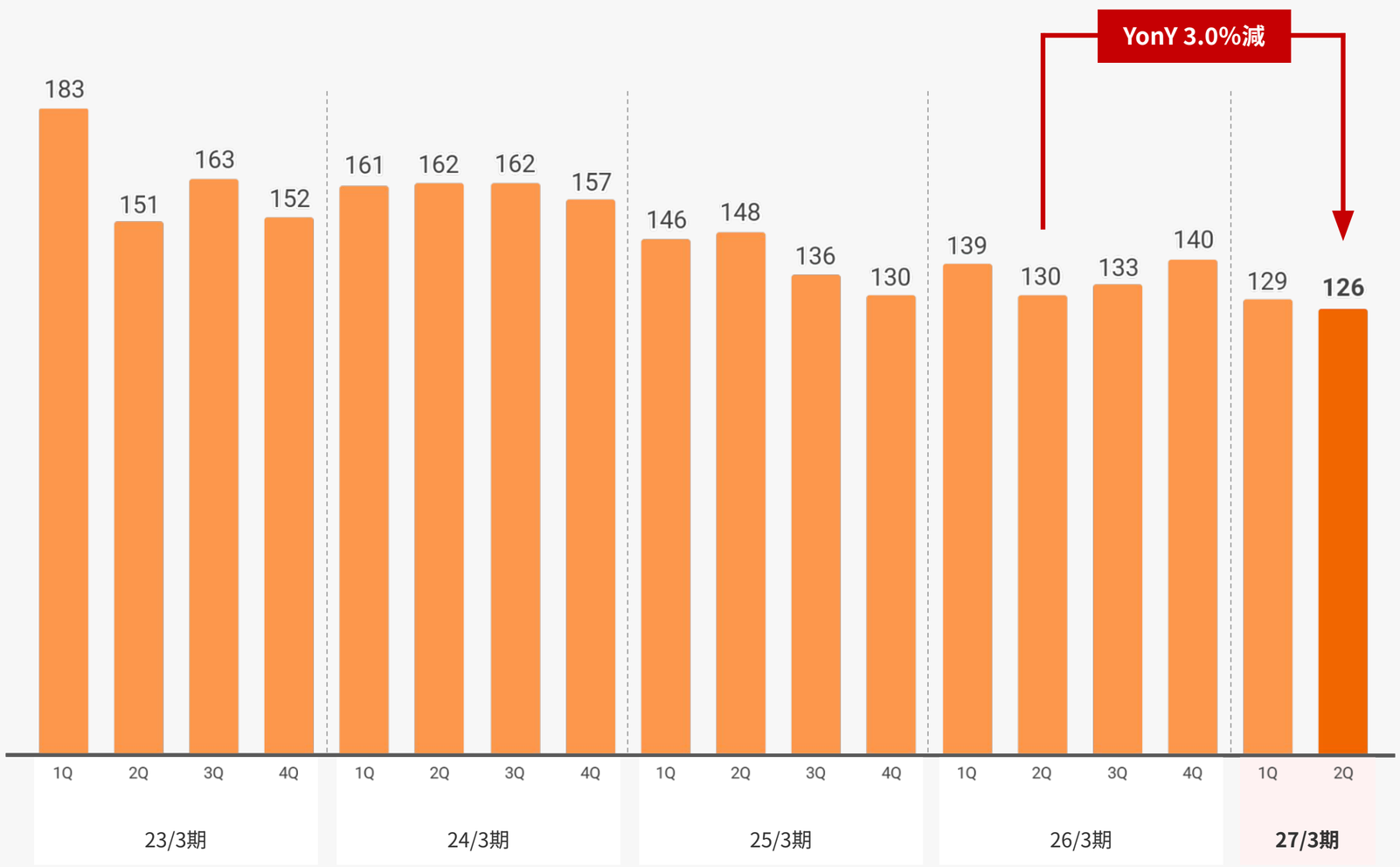


EXCITE HOLDINGS
© Excite Holdings Co., Ltd. ALL Rights Reserved.

営業利益

- **126百万円（YonY 3.0%減）**
  会員獲得の好調を受け、広告及びサポート体制への先行投資を継続

（単位：百万円）



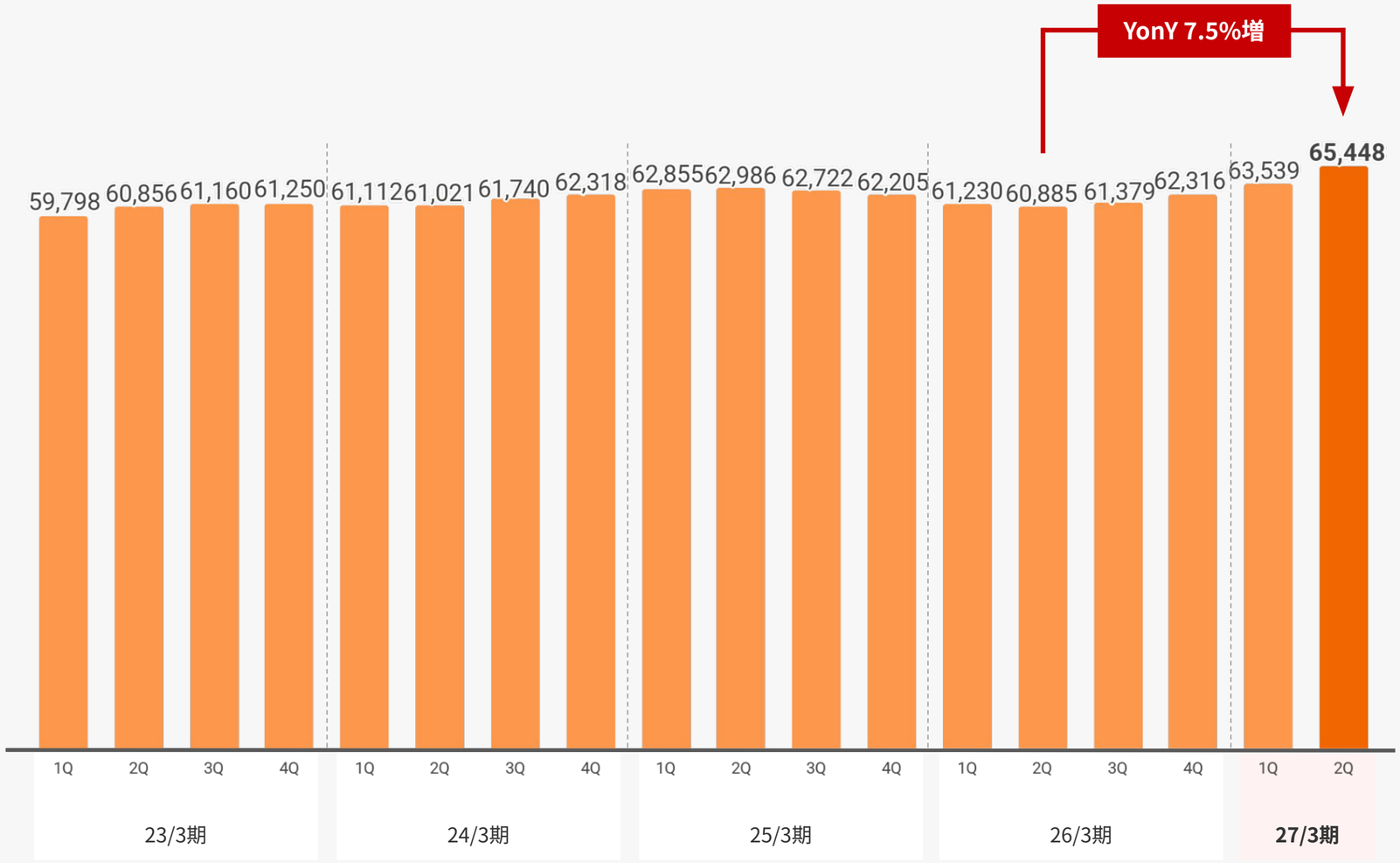
EXCITE HOLDINGS
© Excite Holdings Co., Ltd. ALL Rights Reserved.

ブロードバンドサービス KPI

- **課金会員数は65,448人**
  （YonY 7.5%増）
  10ギガ回線の会員獲得が好調のため、
  課金会員数の**増加が加速**

主要な光回線サービス・MVNOの月間平均課金会員数

（単位：人）



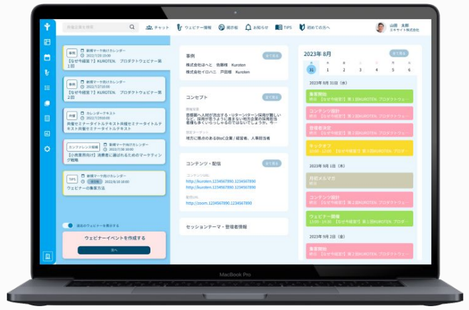
EXCITE HOLDINGS
© Excite Holdings Co., Ltd. ALL Rights Reserved.

SaaS・DX事業

事業概要

FanGrowth

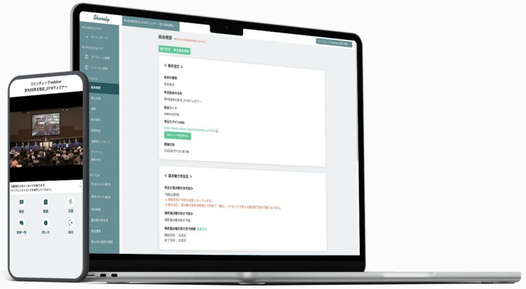
マーケティング領域のSaaS
ウェビナーに関するあらゆるタスクを完結できるSaaSとウェビナー伴走支援（BPO）を提供



2022年７月リリース

Sharely

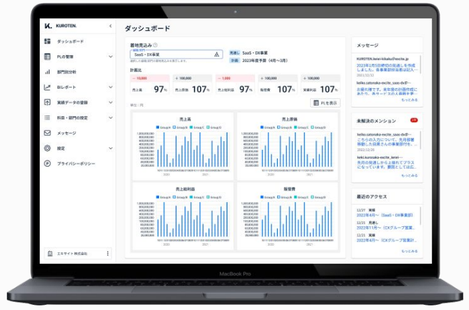
バーチャル株主総会支援のSaaS
バーチャル株主総会を滞りなく実現させるクラウドサービス
株主総会シナリオや業務設計も支援



2024年３月子会社化

KUROTEN

管理会計領域のSaaS
上場企業を含む様々な企業での経営企画のノウハウを活かした経営管理クラウド



2021年６月リリース

iXIT

企業戦略領域のDXコンサル事業
大手企業の顧客基盤とするシステム開発・運用

2026年４月エキサイトと合併

主要取引先

東京都

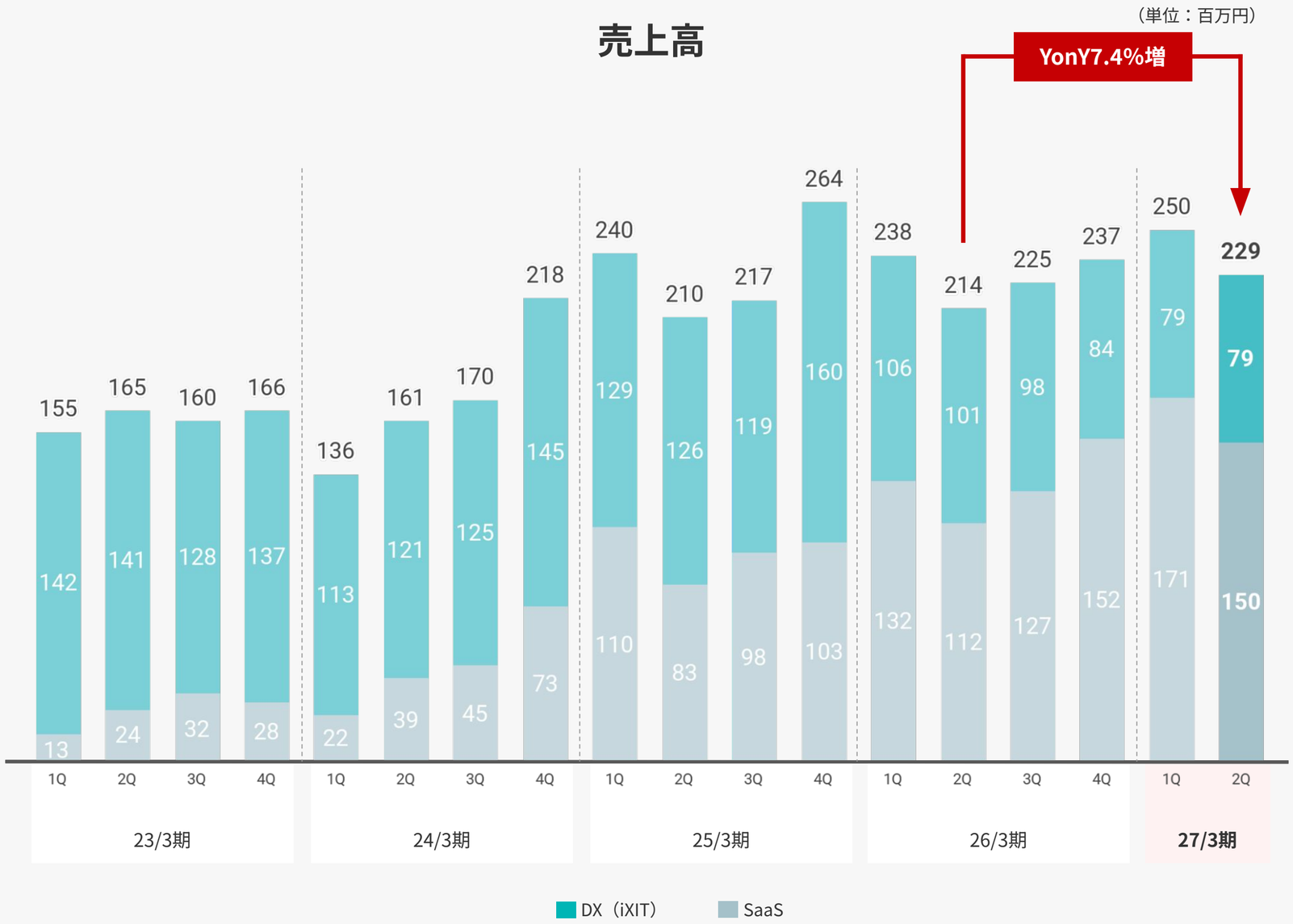
フジテレビコンテンツストア

HIBIYA-KADAN

EXCITE HOLDINGS
© Excite Holdings Co., Ltd. ALL Rights Reserved.

売上高

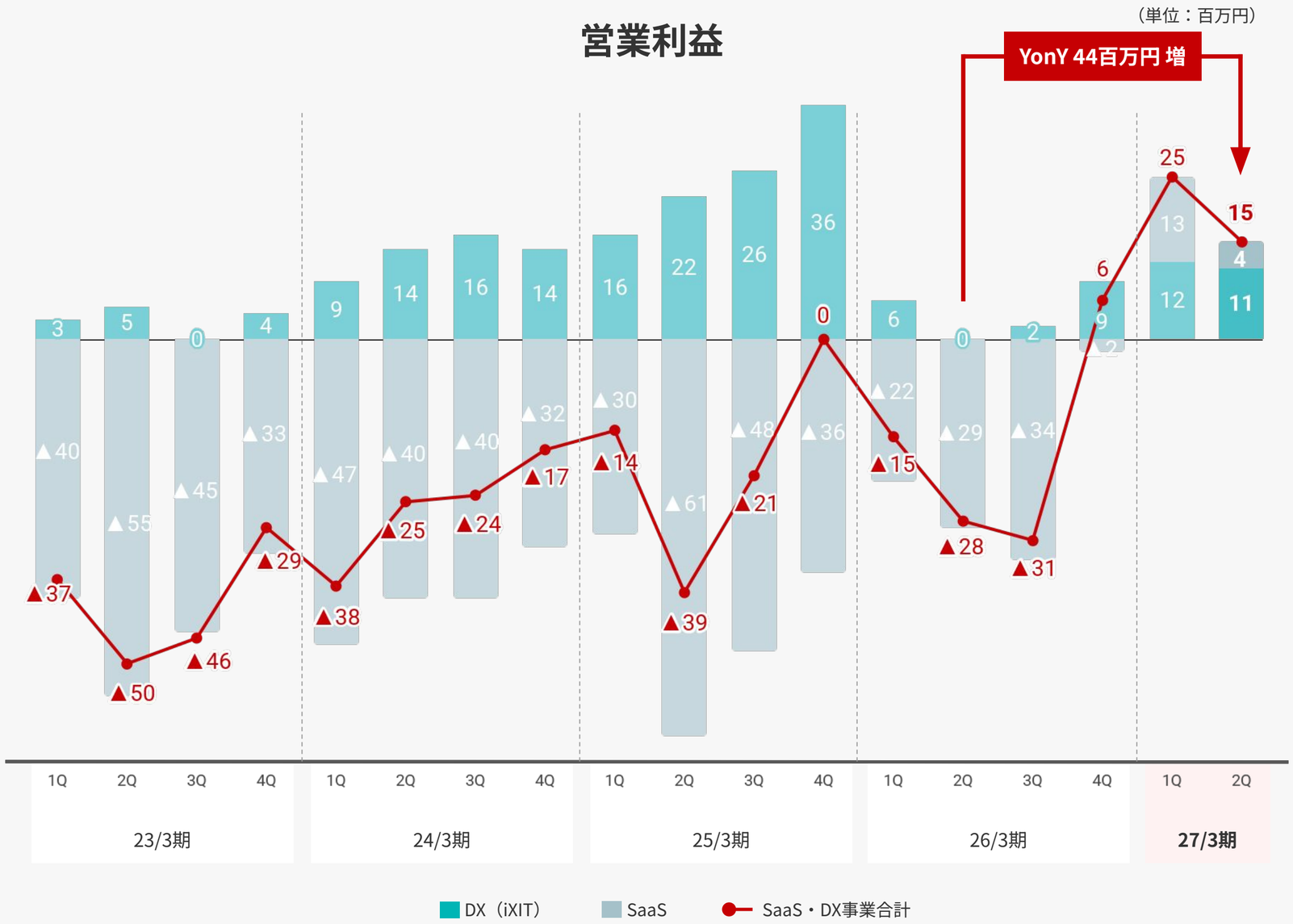
- **229百万円（YonY 7.4%増）**
  FanGrowthとSharelyの成長により
  SaaS事業はYonY34.0%増と大幅な増収



EXCITE HOLDINGS
© Excite Holdings Co., Ltd. ALL Rights Reserved.

営業利益

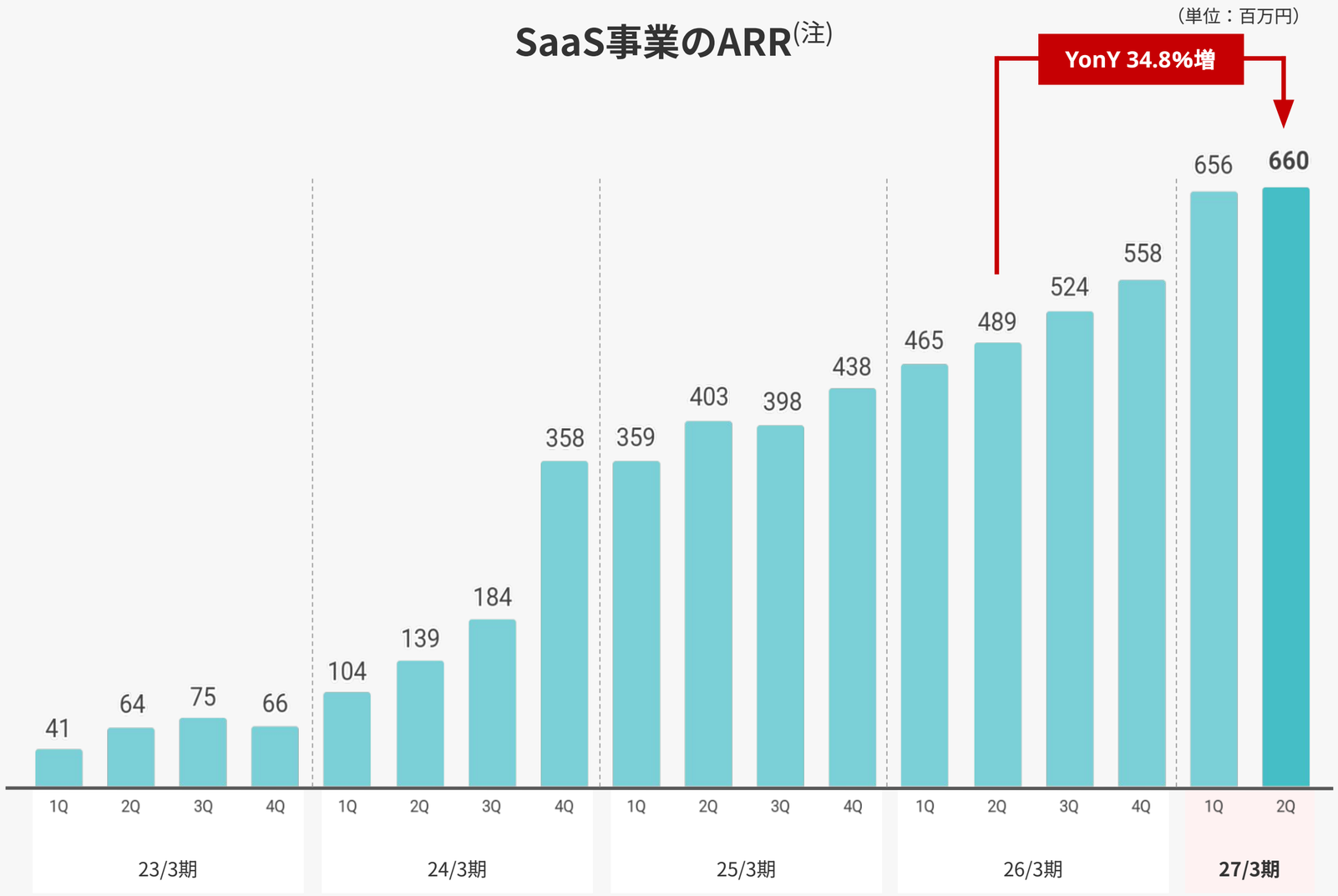
- **15百万円（YonY 44百万円増）**
  SaaS事業の黒字定着に加え、DX事業のAI駆動開発によるコスト効率改善により
  前Qに続き黒字



EXCITE HOLDINGS
© Excite Holdings Co., Ltd. ALL Rights Reserved.

SaaS事業のARR(注)

- **660百万円（YonY 34.8%増）**
  FanGrowth、Sharelyともに伸長し、着実に拡大



注：ARRとは、（Annual Recurring Revenue）年間経常収益
Q末月の月額売上額×12ヶ月
対象となる売上高は、SaaSの月額利用料、一定期間以上のコンサルティング契約、支援契約

EXCITE HOLDINGS
© Excite Holdings Co., Ltd. ALL Rights Reserved.

03 | サステナビリティに関する取り組み

ウーマンエキサイト
「WEラブ赤ちゃんプロジェクト」

将来を担う子育て世代をあたたかく見守り・支える社会を目指し、**企業・団体から賛同の輪が広がる活動**

- 活動内容

赤ちゃんが泣きやまず、慌てるママ・パパに『その泣き声、わたしは気にしませんよ』という思いを『**WE ラブ赤ちゃんー泣いてもいいよ！ー**』
ステッカー等にて可視化

- 賛同自治体

岩手県 宮城県 福島県 茨城県 神奈川県
山梨県 長野県 三重県 滋賀県 京都府
鳥取県 島根県 岡山県 広島県 山口県
徳島県 高知県 宮崎県 厚別区 雫石町
紫波町 狭山市 佐倉市 四街道市 名古屋市
世田谷区 厚木市 豊橋市 京都府 子育て環境日本一推進会議 多良木町
川南町 筑後市







撮影：藤田二朗(photopicnic)

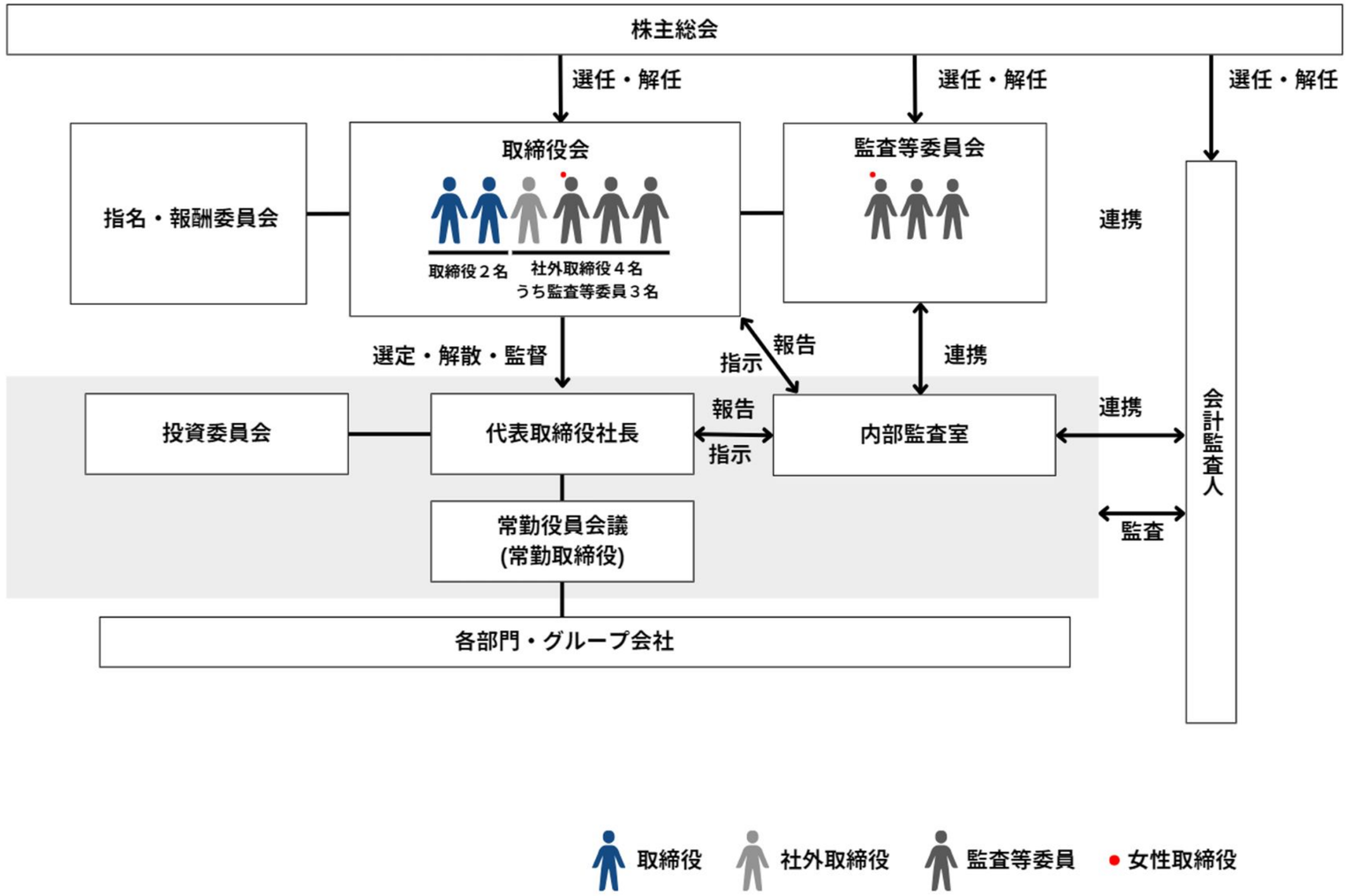
© Excite Holdings Co., Ltd. ALL Rights Reserved.

ガバナンス体制

長期的な競争力の維持向上を図るため、コーポレート・ガバナンス体制を強化

- **監査等委員会設置会社**
- **社外取締役員**（監査等委員である役員を含む）が**取締役会の60%を超える**取締役会構成（社外取締役４名/取締役全体６名）
- 女性取締役比率16.6%
  （**女性取締役１名** / 取締役全体６名）
- 指名・報酬委員会設置

コーポレートガバナンス体制図



EXCITE HOLDINGS
© Excite Holdings Co., Ltd. ALL Rights Reserved.

04 | Appendix

EXCITE HOLDINGS

Appendix - 会社概要

会社名：	エキサイトホールディングス株式会社 （英表記 Excite Holdings Co., Ltd.）	
所在地：	東京都港区麻布台1丁目3-1 麻布台ヒルズ 森JPタワー27F	
代表者：	代表取締役社長CEO	西條 晋一
役員：	専務取締役CFO 社外取締役 社外取締役（監査等委員） 社外取締役（監査等委員） 社外取締役（監査等委員）	石井 雅也 宇佐美 進典 乗松 美緒 澤田 直彦 浅利 圭佑
従業員：	連結236名	※2026年９月末時点 ※契約社員・アルバイト含む
資本金：	25百万円	※2026年９月末時点

主要子会社：

excite メディカル事業 プラットフォーム事業 ブロードバンド事業 SaaS・DX事業	Sharely SaaS・DX事業	M&A BASE M＆Aアドバイザリー仲介事業
WORK CAREER プラットフォーム事業		ONE MEDICAL メディカル事業



© Excite Holdings Co., Ltd. ALL Rights Reserved.

EXCITE HOLDINGS

Appendix - 沿革

2018.07	XTech HP株式会社を設立
2018.10	XTech HP株式会社の公開買付けが成立し、 エキサイト株式会社の株式を取得、子会社化
2018.11	エキサイト株式会社が東証 JASDAQスタンダード市場に おける上場を廃止
2020.08	エキサイト株式会社が iXIT株式会社の株式を取得し、 子会社化（2026年4月にエキサイト株式会社に吸収合併）
2020.10	純粋持株会社へ移行し、「エキサイトホールディングス 株式会社」に商号を変更
2023.04	**東証スタンダード市場に上場**
2023.06	当社がM＆A BASE株式会社の株式を取得し、子会社化
2024.03	当社がSharely株式会社の株式を取得し、子会社化
2024.07	当社がワークキャリア株式会社の株式を取得し、子会社化
2024.10	当社が株式会社NAPBIZの株式を取得し、子会社化 （2025年11月にエキサイト株式会社に吸収合併）
2024.11	当社がONE MEDICAL株式会社の株式を取得し、子会社化
2025.04	麻布台ヒルズ森JPタワーに本社を移転



© Excite Holdings Co., Ltd. ALL Rights Reserved.



● 代表取締役社長CEO

西條 晋一 SHINICHI SAIJO

1996	伊藤忠商事㈱入社
2000	㈱サイバーエージェント入社
2004	㈱サイバーエージェント取締役就任
2008	㈱サイバーエージェント専務取締役COO就任
2013	共同創業者ジェネラルパートナーとして独立系ベンチャーキャピタル㈱WiL(注)立ち上げ
2018	当社設立、代表取締役社長CEO就任（現任） エキサイト㈱代表取締役社長就任（現任）

新規事業創出による収益の柱を構築

㈱サイバーエージェントにて広告・メディア事業に次ぐ新たな事業領域として、金融・ゲーム事業等を立ち上げ、収益の多角化を実現

上場企業の役員として業務を執行

㈱サイバーエージェントの専務取締役COOとしてグループの業務を執行し、業績拡大と企業価値向上に貢献

投資とM＆Aの豊富な経験

20年以上にわたり企業投資とM＆Aに携わり、数々の有望な企業の発掘・投資実行・育成を経験

注：独立系で最大規模のベンチャーキャピタル



● 専務取締役CFO

石井 雅也 MASAYA ISHII

2004	㈱サイバーエージェント入社
2009	㈱サイバーエージェント財務経理部門責任者就任
2019	エキサイト㈱入社 エキサイト㈱取締役CFO（現任）
2020	当社取締役CFO就任 コーポレート部門管掌
2023	当社専務取締役CFO就任（現任）

- ㈱サイバーエージェント財務経理部門責任者として従事
- ㈱サイバーエージェントにて東証一部への市場変更ならびに**400億円の大型資金調達**を遂行(注)
- エキサイト㈱取締役CFOとしてコスト構造の転換及び財務体質の改善を行い、2019年３月期まで４期連続の営業赤字から、**経営参画4カ月で黒字化**を達成

注　：転換社債400億円発行
出所：㈱サイバーエージェント（2018年２月公表）

EXCITE HOLDINGS
© Excite Holdings Co., Ltd. ALL Rights Reserved.

様々な分野の専門家で構成される重厚な経営陣



エキサイトホールディングス㈱執行役員CTO

藤田 毅

技術部門管掌

2000年エキサイト㈱入社。検索エンジンの開発、インフラ、アプリケーション開発の責任者を歴任。2008年にWeb・スマートフォン向けアプリケーション開発会社を創業。2013年にビッグデータ分析会社のCTOに就任、機械学習プロジェクトを統括。2014年にエキサイト㈱へ再入社。2017年６月同社執行役員に就任。2023年当社執行役員CTOに就任し、当社グループ全体の技術部門を管掌。



エキサイト㈱ 取締役／ONE MEDICAL㈱代表取締役社長

秋吉 正樹

メディカル事業／プラットフォーム事業 （カウンセリングサービス）管掌

㈱光通信を経て、㈱サミーネットワークスに入社。2007年に同社執行役員就任。2008年に㈱シーエー・モバイル（現 ㈱CAM）に入社し、2011年同社取締役に就任。モバイルコンテンツ事業、新規事業開発の責任者を歴任。

2019年１月エキサイト㈱に入社し、執行役員に就任。2019年６月同社取締役に就任。2026年６月にONE MEDICAL㈱代表取締役社長就任。



エキサイト㈱ 執行役員

高橋 諒

プラットフォーム事業（メディアサービス）管掌

2012年インターネットメディア企業を創業、取締役就任。2015年にQrio㈱に入社し、IoT・スマートホーム事業の責任者として従事。スマートロック及び関連プロダクトの企画、開発、販売に携わる。同社取締役、代表取締役を経て、2023年ソニーネットワークコミュニケーションズ㈱に出向、部長就任。2024年10月にエキサイト㈱に入社、執行役員就任。



エキサイト㈱ 執行役員

木下 秀爾

ブロードバンド事業管掌／SaaS・DX事業（DX事業）管掌

システム開発会社でのエンジニア業務を経て、1999年エキサイト㈱入社。検索、翻訳、ニュースなど各種主力サービスの立ち上げに従事。その後、メディア事業部長、CTO、ビジネス開発本部長を歴任。2022年６月執行役員就任。



エキサイト㈱ 執行役員

大熊 勇樹

SaaS・DX事業（SaaS事業）管掌

デザイン会社、ベンチャー企業での管理職を経て大手 ITグループ企業の統括マネージャーを経験。2017年㈱ギブリーに社長室付入社。執行役員として新規事業開発、商材開発に携わり、WEB接客ツール「SYNALIO（シナリオ）」開発の指揮を取る。2021年４月エキサイト㈱に入社し、執行役員就任。



エキサイト㈱ 執行役員CFO

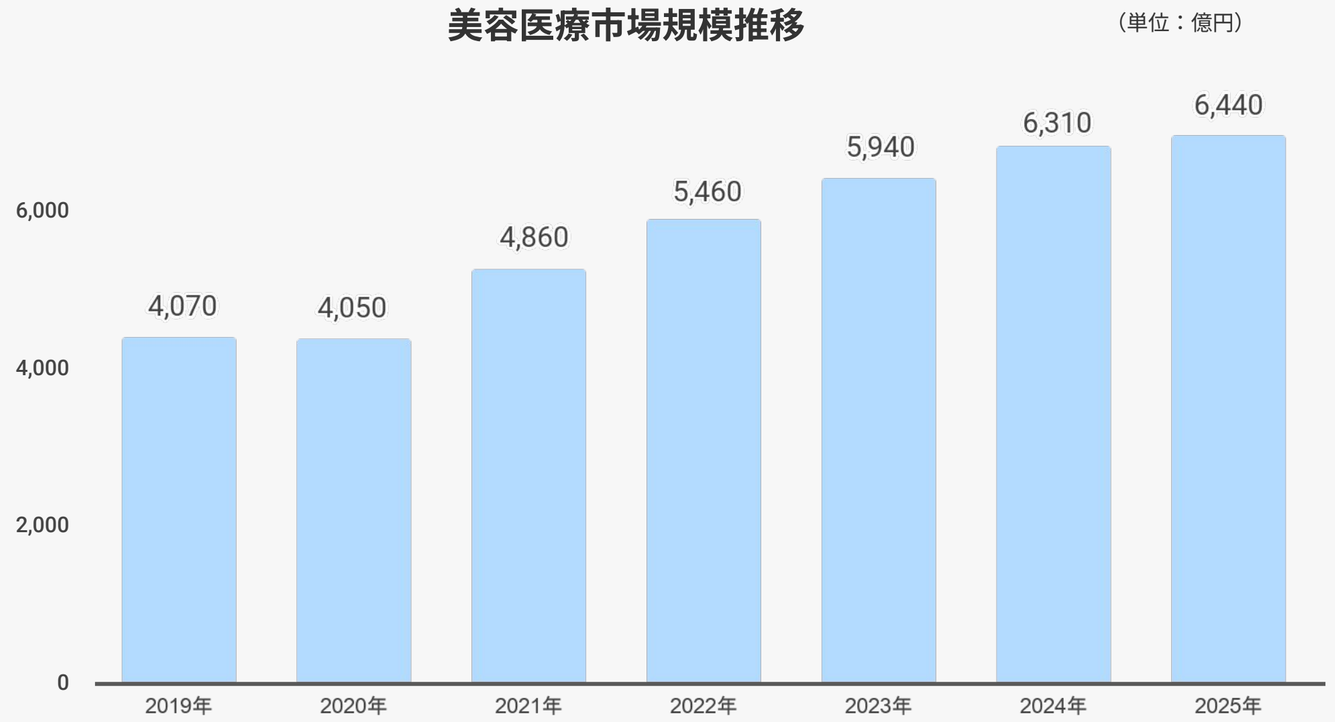
高橋 伸太郎

新卒で㈱リクルートに入社後、経営企画・事業企画・FinTech事業の立ち上げを経験。2022年IPO準備中のネットベンチャーに転職、2024年6月に同社執行役員CSOに就任し、経営企画・法務・経理・IR・人事等コーポレート部門を幅広く管掌。 2025年５月エキサイトホールディングス㈱に入社し、当社経営企画室および経営管理室長就任。2025年10月エキサイト㈱執行役員CFOに就任。

EXCITE HOLDINGS
© Excite Holdings Co., Ltd. ALL Rights Reserved.

美容医療の市場規模

国内の美容医療市場規模は、前年比2.1%増の約6,440億円。
美容医療へのニーズは引き続き高い水準を維持しており、2026年以降は高齢者層や男性の需要拡大、インバウンド需要の獲得、既存患者のリピート率向上などを背景に、市場は微増傾向で推移する見通し。



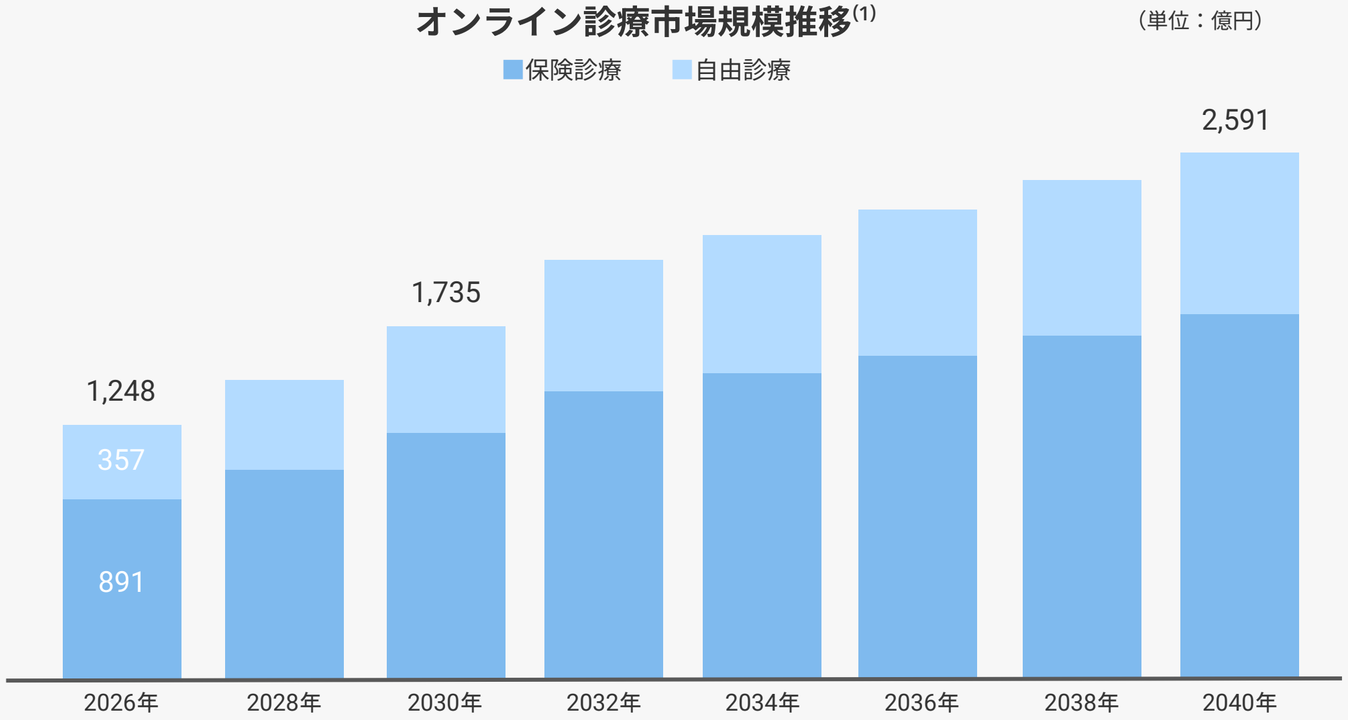
出所：2026 美容医療の展望と戦略 ～市場分析編～（矢野経済研究所）　医療施設収入高ベース

EXCITE HOLDINGS
© Excite Holdings Co., Ltd. ALL Rights Reserved.

オンライン診療の市場規模

国内のオンライン診療市場規模は1,248億円。今後も市場の拡大が見込まれており、2030年には1,735億円、2040年には2,591億円に達する見通し。

市場拡大の背景には、AGA、低用量ピル、美容医療、肥満治療など、自由診療領域におけるオンライン診療の普及がある。診療から処方、薬剤の配送までをオンラインで完結できる仕組みが広がっており、利便性の向上に加え、継続利用を前提としたサービスの拡大が市場成長を後押ししている。

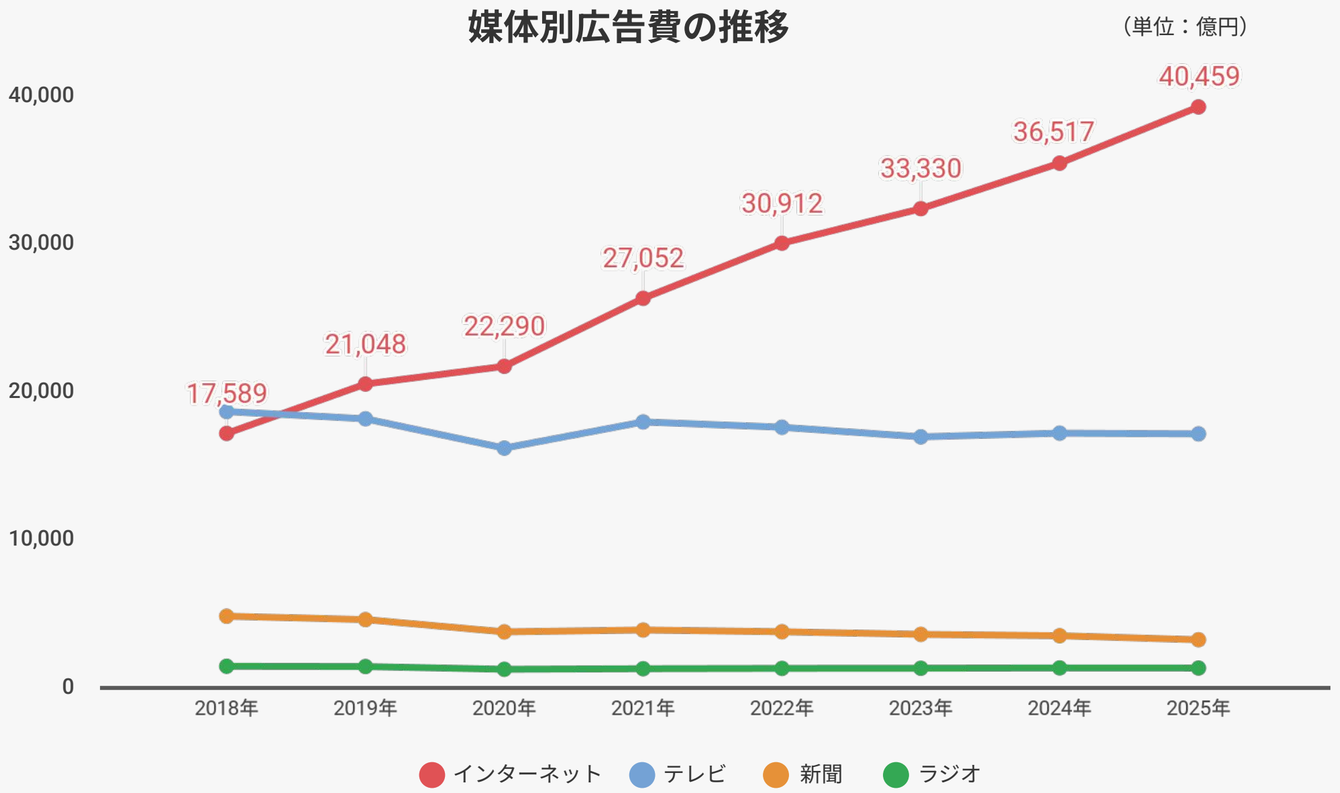


注：(1) 2026 オンライン診療市場の成長予測（シードプランニング）

EXCITE HOLDINGS
© Excite Holdings Co., Ltd. ALL Rights Reserved.

メディアサービスの市場規模

2025年のインターネット広告費は、
ビデオ（動画）広告およびソーシャル広告の好成長を背景に、前年比110.8%の4兆459億円と総広告費全体の50.2%まで成長



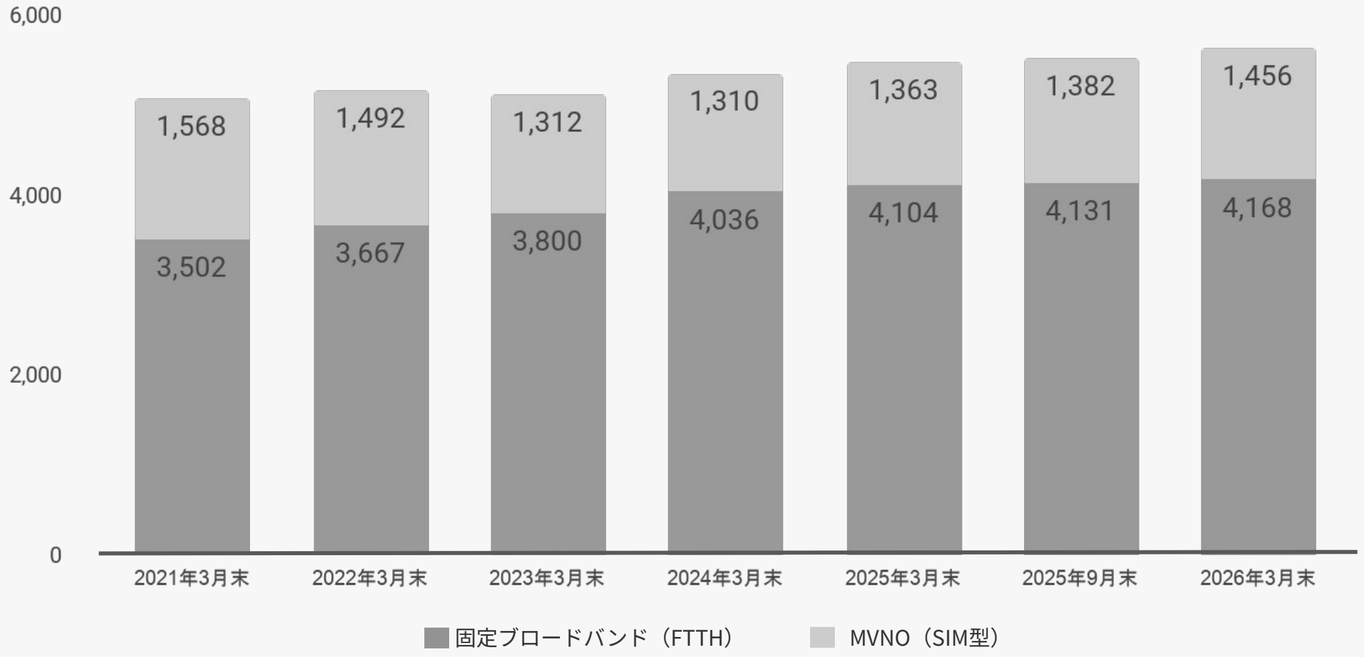
出所：㈱電通（2026年３月公表）「2025年 日本の広告費」

EXCITE HOLDINGS
© Excite Holdings Co., Ltd. ALL Rights Reserved.

ブロードバンド事業市場規模

固定ブロードバンド回線は、テレワーク等による自宅やオフィスでの需要が一巡も堅調な増加が見込まれる

固定ブロードバンド（FTTH）・MVNOの契約件数 （単位：万回線）



出所：㈱MM総研（2026年６月公表）「ブロードバンド回線事業者の加入件数調査」（2026年３月末時点）
㈱MM総研（2026年６月公表）「国内MVNO市場調査」（2026年３月末時点）

EXCITE HOLDINGS
© Excite Holdings Co., Ltd. ALL Rights Reserved.

EXCITE HOLDINGS

連結経営指標推移

	単位	23年３月期	24年３月期	25年３月期	26年３月期	27年３月期２Q
売上高	（百万円）	7,533	7,713	9,091	10,796	5,113
営業利益	（百万円）	622	643	461	454	280
経常利益	（百万円）	597	621	350	421	295
親会社株主に帰属する当期純利益	（百万円）	453	400	181	253	311
包括利益	（百万円）	510	347	223	317	252
純資産額	（百万円）	2,022	3,628	3,635	3,719	3,829
総資産額	（百万円）	4,550	6,295	10,368	11,055	10,552
１株当たり純資産額	（円）	518.20	736.89	719.79	743.96	764.24
１株当たり当期純利益	（円）	116.51	82.16	37.34	52.48	64.79
自己資本比率	（%）	44.4	57.5	33.7	32.3	34.8
自己資本当期純利益率	（%）	25.7	14.2	5.1	7.2	8.6

© Excite Holdings Co., Ltd. ALL Rights Reserved.

ディスクレーマー

本資料の取り扱いについて

本資料の作成に当たり、当社が入手可能な情報の正確性や完全性に依拠し、前提としていますが、当社以外に関する情報は公開情報等から引用したものであり、その正確性あるいは完全性について、当社は何ら表明及び保証するものではありません。

また、発表日現在の将来に関する前提や見通し、計画に基づく予想が含まれている場合がありますが、これらの将来に関する記述は、当社が現在入手している情報及び合理的であると判断する一定の前提に基づいており、当社として、その達成を約束するものではありません。当該予想と実際の業績の間には、経済状況の変化や顧客のニーズ及びユーザーの嗜好の変化、他社との競合、法規制の変更等、今後のさまざまな要因によって、大きく差異が発生する可能性があります。

お問い合わせ先
エキサイトホールディングス株式会社　経営管理室
https://www.excite-holdings.co.jp/contact/

© Excite Holdings Co., Ltd. ALL Rights Reserved.