# 2027年3月期 第2四半期(中間期)
# 決算説明資料

2026年11月13日

## 株式会社ゼネテック

証券コード：4492


©2026 GENETEC CORPORATION All Rights Reserved.

# 目次


1 2027年3月期 第2四半期 決算サマリー

2 2027年3月期 第2四半期 セグメント別の状況

3 2027年3月期 財政状態・業績予想・株主還元

4 クラステクノロジーの事業概要と成長機会

5 トピックス

6 当社事業のご紹介

7 会社概要



©2026 GENETEC CORPORATION All Rights Reserved.

# 2027年3月期 第2四半期(中間期) 決算サマリー


©2026 GENETEC CORPORATION All Rights Reserved.

# 2027年3月期 第2四半期(中間期) 決算サマリー

**決算ポイント**

- システムソリューション事業が増収を牽引
- M&A関連費用および税負担増で中間純損失

| | | | | |
|---|---|---|---|---|
| 売上高 | 5,184百万円 | 前年同期比 | +73百万円 | +1.4% |
| 営業利益 | 47百万円 | 前年同期比 | △109百万円 | △69.7% |
| 営業利益率 | 0.9% | 前年同期比 | △2.2p | |
| 親会社株主に帰属する中間純利益 | △22百万円 | 前年同期比 | △116百万円 | – |
| EBITDA(※1) | 189百万円 | 前年同期比 | △77百万円 | △29.7% |
| EBITDA率(※2) | 3.7% | 前年同期比 | △1.5p | |

※1 EBITDA：営業利益＋減価償却費+のれん償却　※2 EBITDA率：EBITDA/売上高（EBITDAマージン）

※暫定処理をしていたモアソンジャパンの「のれん」会計処理が2026年3月期末に確定したことに伴い、2026年3月期各四半期の利益額を確定処理後の金額に更新しております。


©2026 GENETEC CORPORATION All Rights Reserved.

# 2027年3月期 第2四半期(中間期) 決算概要

## 中間純損失の主たる要因：税務上損金とならない一時的なM&A関連費用75百万円計上

| (金額単位：百万円) | 2026年3月期 第2四半期 (中間期)実績 | 売上比 | 2027年3月期 第2四半期 (中間期)実績 | 売上比 | 前年同期比 増減額 | 前年同期比 増減率 |
|---|---|---|---|---|---|---|
| 売上高 | 5,110 | 100.0% | 5,184 | 100.0% | +73 | +1.4% |
| 売上総利益 | 1,875 | 36.6% | 1,881 | 36.3% | +5 | +0.3% |
| 営業利益 | 157 | 3.0% | 47 | 0.9% | △109 | △69.7% |
| 経常利益 | 163 | 3.1% | 37 | 0.7% | △126 | △77.3% |
| 法人税等 | 74 | 1.5% | 59 | 1.1% | △14 | △19.8% |
| 親会社株主に帰属する中間純利益 | 94 | 1.8% | △22 | △0.4% | △116 | － |

※暫定処理をしていたモアソンジャパンの「のれん」会計処理が2026年3月期末に確定したことに伴い、2026年3月期各四半期の利益額を確定処理後の金額に更新しております。

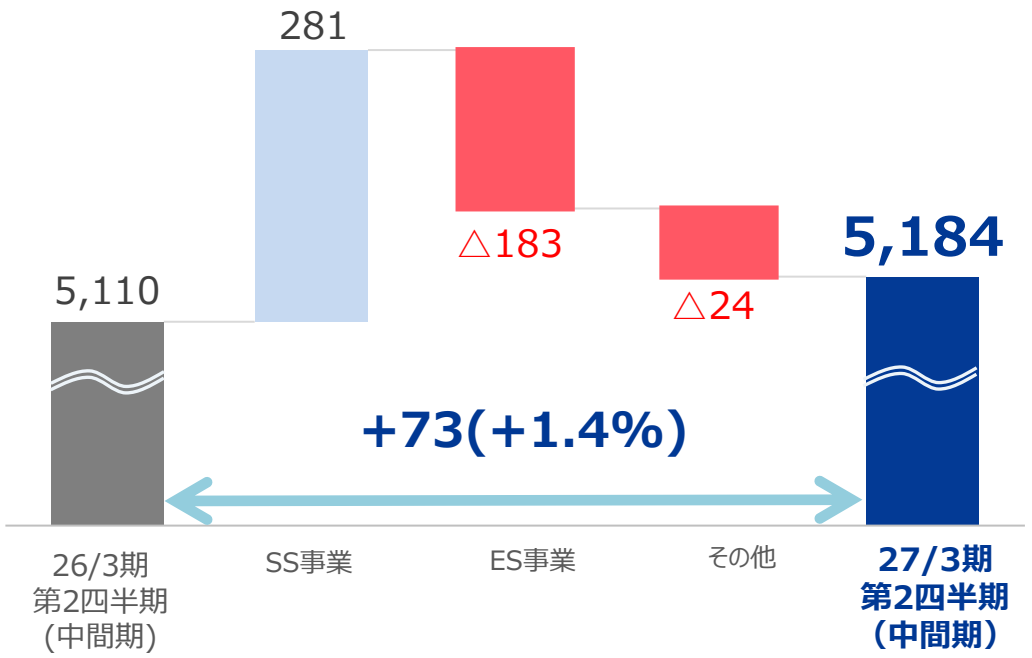

©2026 GENETEC CORPORATION All Rights Reserved.

# 売上高・営業利益の増減要因（前年同期比較）

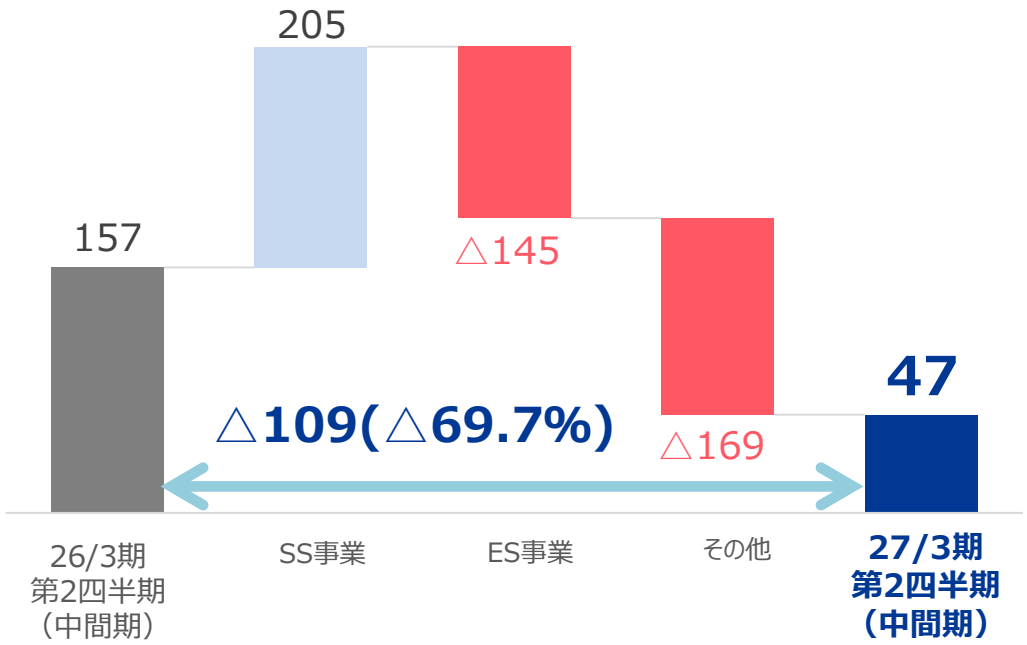
・SSセグメント：産業機器、車載・自動車メーカー、デジタル家電の分野好調
・ESセグメント：CAD/CAM関連増加、FlexSim販売形態変更、PLM稼働率低下
・その他　　：GPS事業が前年同期比減収

・SSセグメント：高採算案件増加でセグメント利益率上昇（18.2%⇒22.6%）
・ESセグメント：CAD/CAM関連増益、FlexSim減収影響、PLM待機コスト増加
・その他　　：M&A関連の一時的な取得費用（75百万円）に伴う販管費増加
SAP導入に伴う減価償却費、確定拠出年金導入に伴う費用の増加

## 売上高
(百万円)




## 営業利益
(百万円)

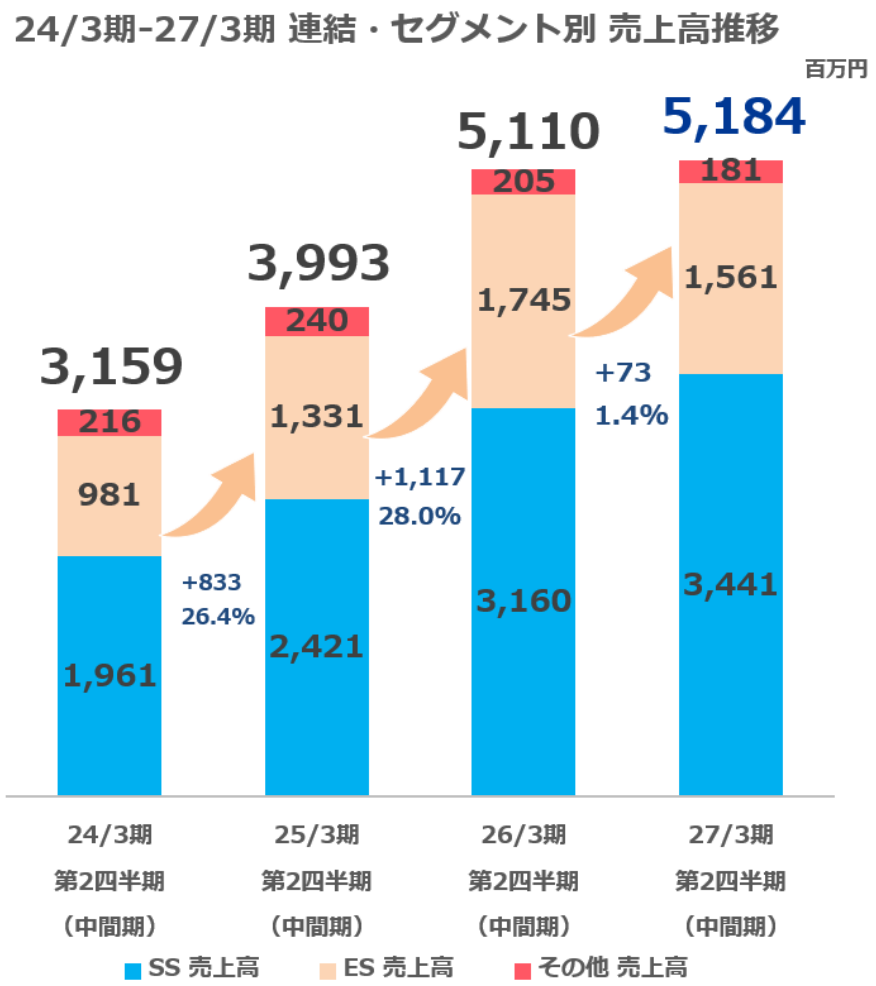


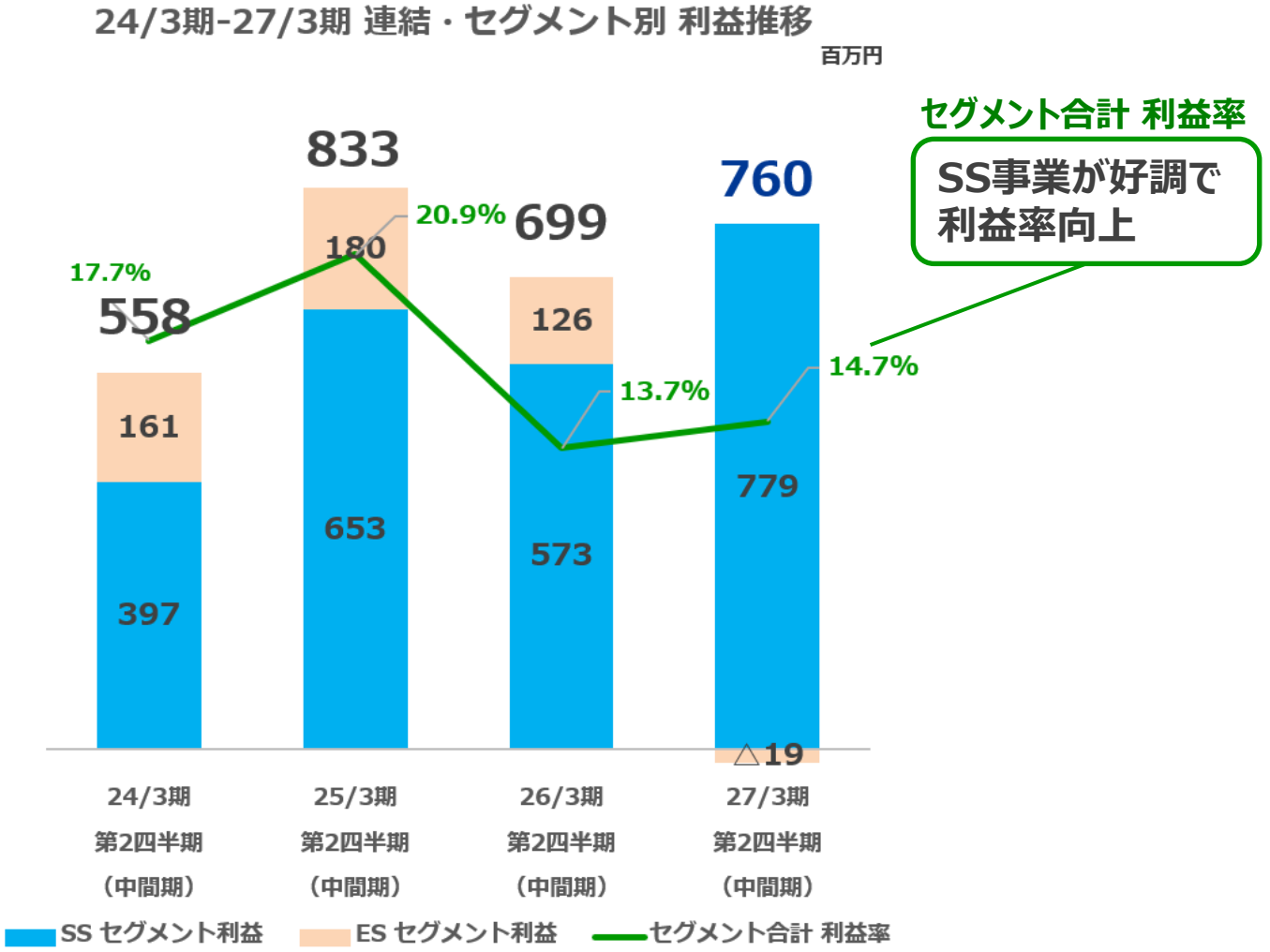

SS：システムソリューション事業　ES：エンジニアリングソリューション事業

※2027年3月期第1四半期から、GPS事業を調整額と合算し「その他」に変更するセグメント変更に伴い、組換え後の金額に更新しております。
※暫定処理をしていたモアソンジャパンの「のれん」会計処理が2026年3月期末に確定したことに伴い、2026年3月期各四半期の利益額を確定処理後の金額に更新しております。


©2026 GENETEC CORPORATION All Rights Reserved.

# 2024年3月期～2027年3月期 セグメント別 第2四半期(中間期)業績推移

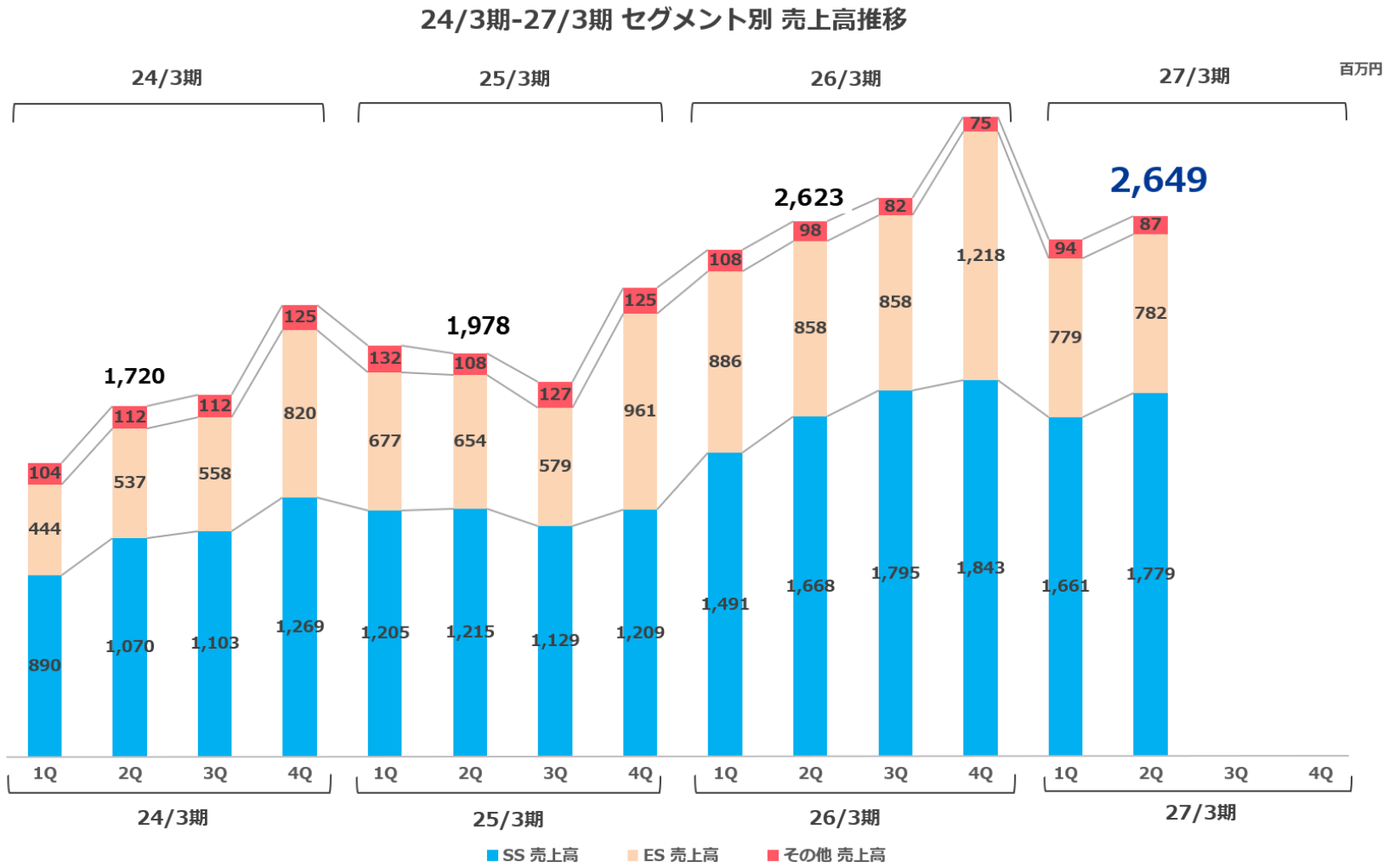



※2027年3月期第1四半期から、GPS事業を調整額と合算し「その他」に変更するセグメント変更に伴い、組換え後の金額に更新しております。
※暫定処理をしていたモアソンジャパンの「のれん」会計処理が2026年3月期末に確定したことに伴い、2026年3月期各四半期の利益額を確定処理後の金額に更新しております。


©2026 GENETEC CORPORATION All Rights Reserved.

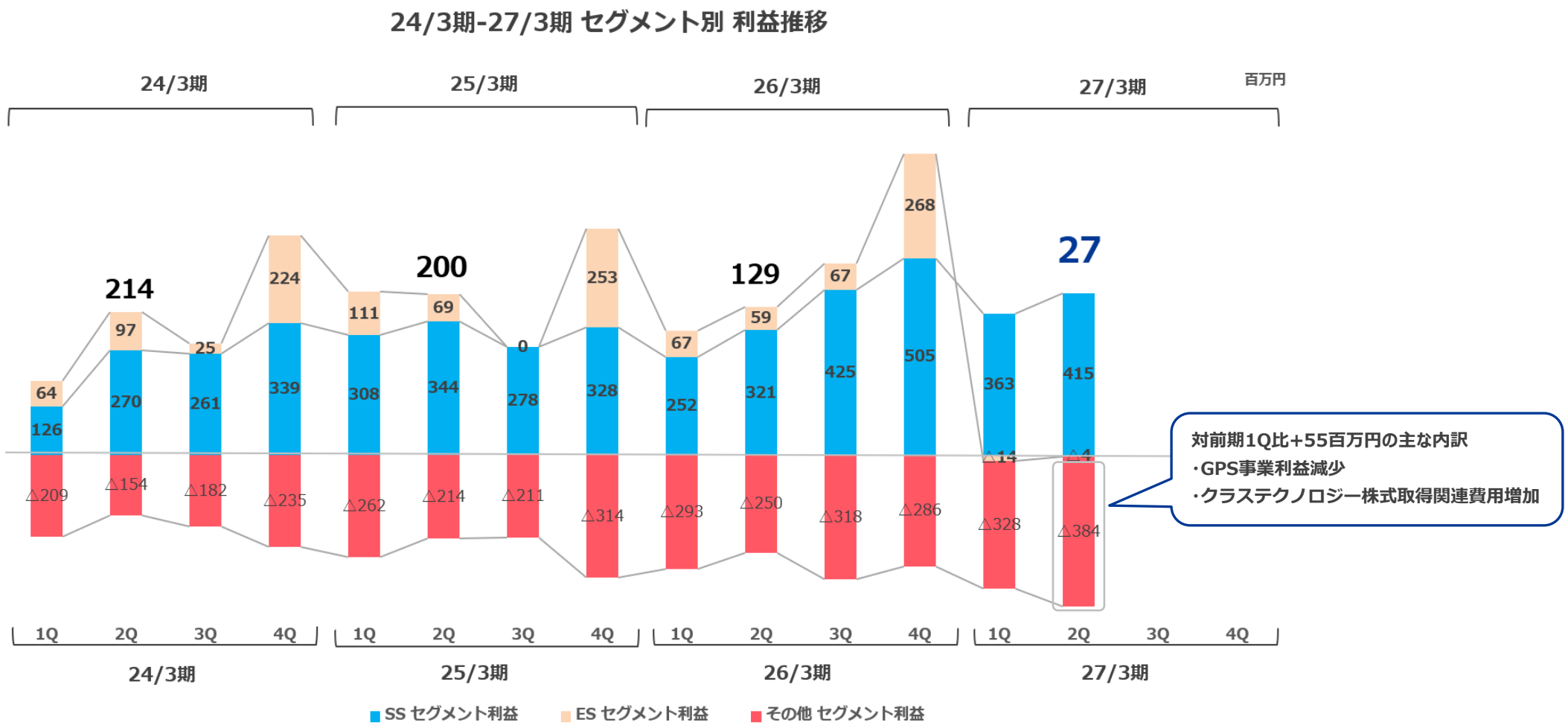
# 2024年3月期～2027年3月期 セグメント別 四半期売上高推移




※2027年3月期第1四半期から、GPS事業を調整額と合算し「その他」に変更するセグメント変更に伴い、組換え後の金額に更新しております。


©2026 GENETEC CORPORATION All Rights Reserved.

# 2024年3月期～2027年3月期 セグメント別 四半期セグメント利益推移




※2027年3月期第1四半期から、GPS事業を調整額と合算し「その他」に変更するセグメント変更に伴い、組換え後の金額に更新しております。
※暫定処理をしていたモアソンジャパンの「のれん」会計処理が2026年3月期末に確定したことに伴い、2026年3月期各四半期の利益額を確定処理後の金額に更新しております。


©2026 GENETEC CORPORATION All Rights Reserved.

# 2024年3月期～2027年3月期 セグメント別 四半期データ

| （百万円） | | 2024年3月期 | | | | | 2025年3月期 | | | | | 2026年3月期 | | | | | 2027年3月期 | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| | | 1Q | 2Q | 3Q | 4Q | 通期 | 1Q | 2Q | 3Q | 4Q | 通期 | 1Q | 2Q | 3Q | 4Q | 通期 | 1Q | 2Q | 3Q | 4Q | 通期 |
| **連結** | **売上高** | **1,439** | **1,720** | **1,774** | **2,214** | **7,147** | **2,014** | **1,978** | **1,835** | **2,295** | **8,124** | **2,486** | **2,623** | **2,736** | **3,136** | **10,983** | **2,535** | **2,649** | | | |
| | **営業損益** | **△17** | **214** | **105** | **328** | **629** | **157** | **200** | **67** | **267** | **693** | **27** | **129** | **175** | **488** | **820** | **20** | **27** | | | |
| | **利益率** | **△1.2%** | **12.4%** | **5.9%** | **14.8%** | **8.8%** | **7.8%** | **10.1%** | **3.6%** | **11.7%** | **8.5%** | **1.1%** | **5.0%** | **6.4%** | **15.6%** | **7.5%** | **0.8%** | **1.0%** | | | |
| SS | 売上高 | 890 | 1,070 | 1,103 | 1,269 | 4,334 | 1,205 | 1,215 | 1,129 | 1,209 | 4,759 | 1,491 | 1,668 | 1,795 | 1,843 | 6,798 | 1,661 | 1,779 | | | |
| | 利益 | 126 | 270 | 261 | 339 | 998 | 308 | 344 | 278 | 328 | 1,259 | 252 | 321 | 425 | 505 | 1,504 | 363 | 415 | | | |
| | 利益率 | 14.3% | 25.2% | 23.7% | 26.7% | 23.0% | 25.6% | 28.3% | 24.6% | 27.1% | 26.5% | 16.9% | 19.2% | 23.7% | 27.4% | 22.1% | 21.9% | 23.4% | | | |
| ES | 売上高 | 444 | 537 | 558 | 820 | 2,360 | 677 | 654 | 579 | 961 | 2,871 | 886 | 858 | 858 | 1,218 | 3,821 | 779 | 782 | | | |
| | 利益 | 64 | 97 | 25 | 224 | 411 | 111 | 69 | 0 | 253 | 434 | 67 | 59 | 67 | 268 | 462 | △14 | △4 | | | |
| | 利益率 | 14.4% | 18.2% | 4.6% | 27.4% | 17.4% | 16.4% | 10.7% | 0.1% | 26.3% | 15.1% | 7.6% | 6.9% | 7.8% | 22.1% | 12.1% | △1.9% | △0.6% | | | |
| その他 | 売上高 | 104 | 112 | 111 | 125 | 453 | 132 | 108 | 127 | 125 | 493 | 107 | 97 | 82 | 74 | 362 | 94 | 87 | | | |
| | 利益 | △209 | △154 | △182 | △235 | △780 | △261 | △213 | △211 | △313 | △1,000 | △292 | △250 | △317 | △285 | △1,146 | △328 | △383 | | | |

※2027年3月期第1四半期から、GPS事業を調整額と合算し「その他」に変更するセグメント変更に伴い、組換え後の金額に更新しております。
※暫定処理をしていたモアソンジャパンの「のれん」会計処理が2026年3月期末に確定したことに伴い、2026年3月期各四半期の利益額を確定処理後の金額に更新しております。


©2026 GENETEC CORPORATION All Rights Reserved.

# 2027年3月期 第2四半期(中間期)
# セグメント別の状況


©2026 GENETEC CORPORATION All Rights Reserved.

# SS（システムソリューション）事業

## 売上高 前年同期比8.9%増　セグメント利益 前年同期比35.7%増

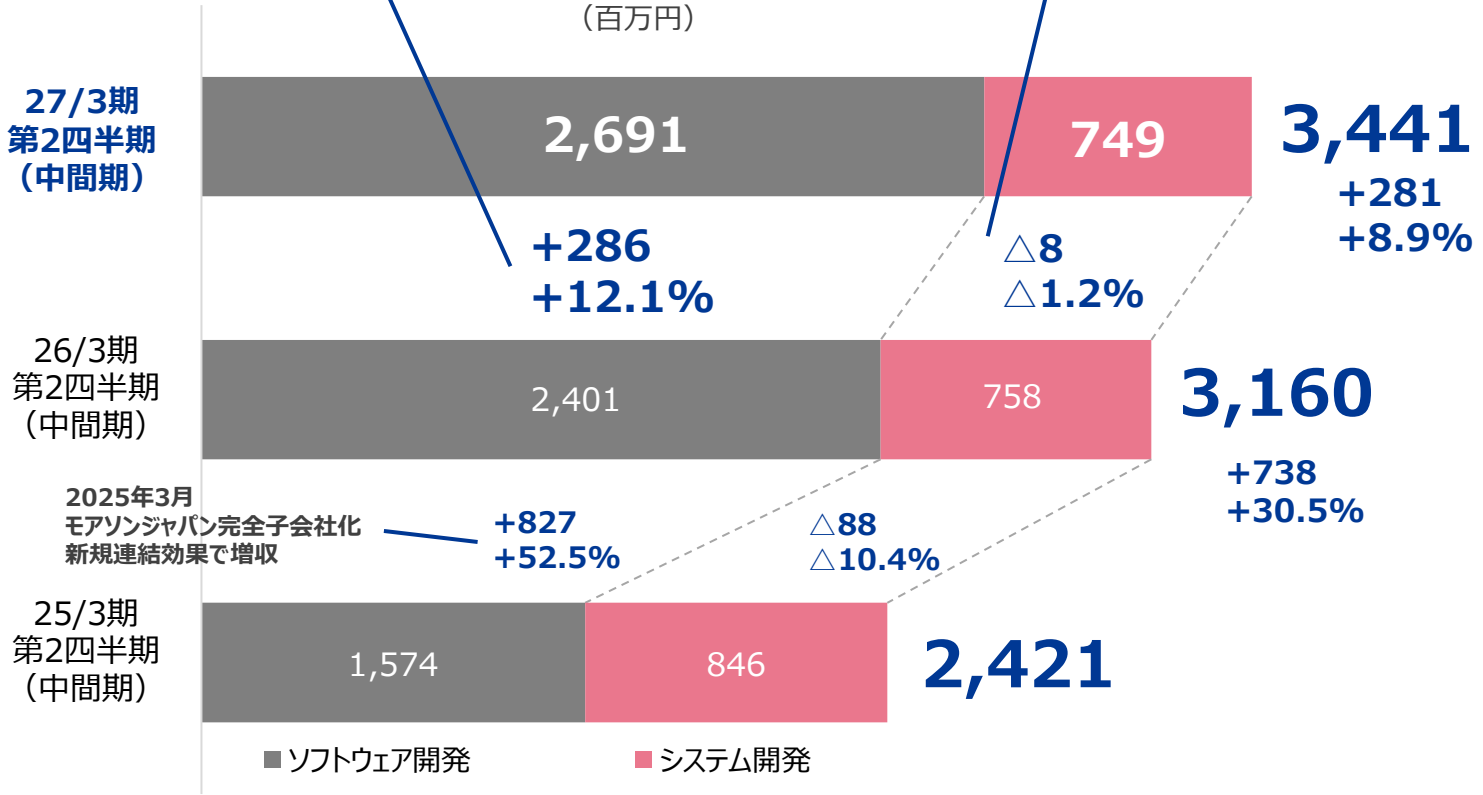
事業全体として各分野が堅調に推移し、高採算案件獲得などの効果でセグメント利益率も上昇

■自動車メーカー・車載向け高付加価値案件の増加
■産業機器・デジタル家電の組込開発案件の増加
■モアソンジャパンのソフトウェア開発堅調

■FPGA新規案件、産業機器開発案件獲得が堅調
■主要顧客の一時的な生産調整による影響

### 売上高：分野別推移

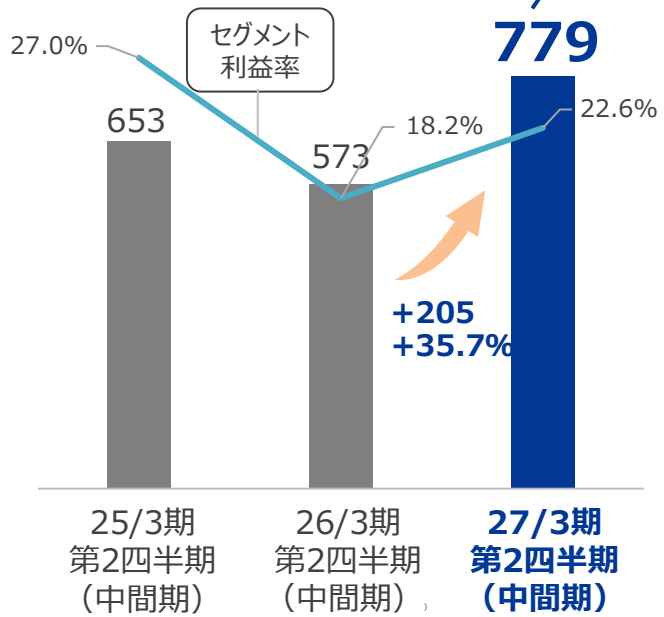
（百万円）




**前年同期比 +205百万円**
**35.7%増**
・セグメント利益率18.2%⇒22.6%に上昇
・高採算案件獲得による収益性向上
・モアソンジャパンの単価適正施策効果

### セグメント利益

（百万円）




※暫定処理をしていたモアソンジャパンの「のれん」会計処理が2026年3月期末に確定したことに伴い、2026年3月期各四半期の利益額を確定処理後の金額に更新しております。


©2026 GENETEC CORPORATION All Rights Reserved.

# SS (システムソリューション) 事業　分野別売上構成

## 分野別売上高増減（前年同期比）

■産業機器（+33.3%）
ソフトウェアの新規開発案件増加
FPGAの新規開発案件増加

■自動車メーカー・車載（+30.0%）
新規顧客獲得や既存顧客の案件増加

■デジタル家電（+19.6%）
主要顧客の案件増加

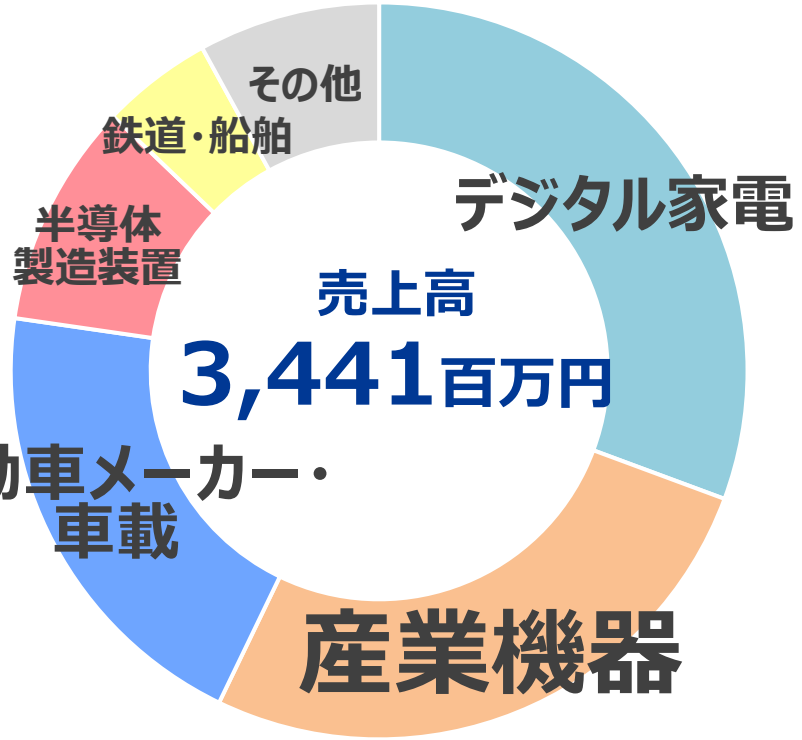
+281百万円（+8.9%）

■半導体製造装置（△32.5%）
主要顧客の一時的な生産調整の影響に伴い減少

2026年3月期 第2四半期（中間期）




2027年3月期 第2四半期（中間期）





©2026 GENETEC CORPORATION All Rights Reserved.

# ES（エンジニアリングソリューション）事業

## 売上高 前年同期比10.5%減　セグメント損失19百万円

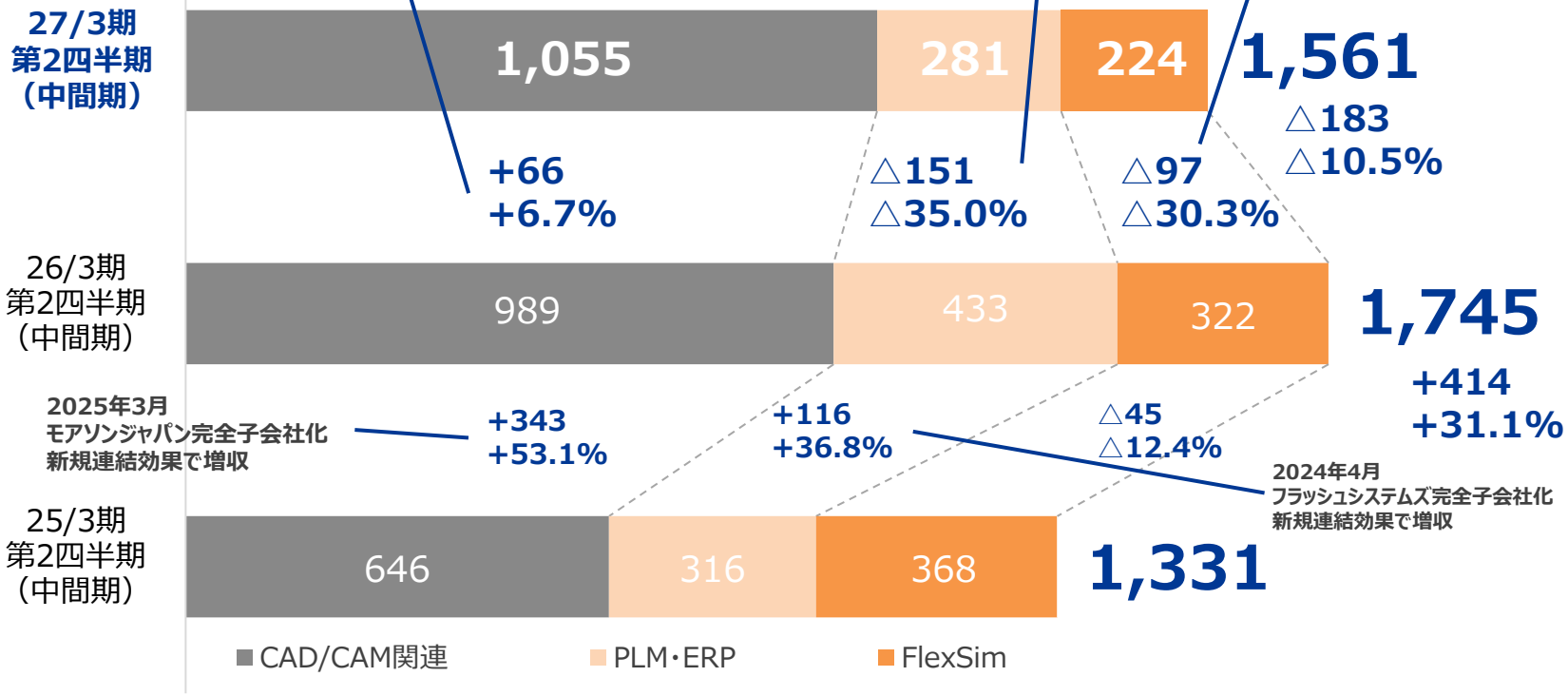
CAD/CAM関連は「Mastercam」が順調、FlexSimの販売形態変更、PLMの稼働率で減収

■「Mastercam」、「Solidworks」等のライセンス販売増加
■メンテナンス・サポート増加
■モアソンジャパンのCAD/CAM関連案件増加

■「Windchill」等のライセンス販売堅調
■一部顧客のベンダー見直しに伴う影響

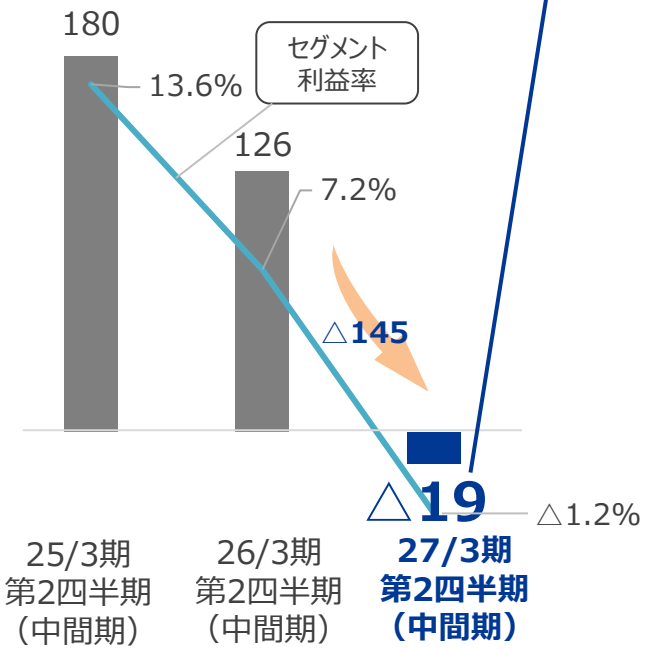
■コンサル・技術サービス増加
■サブスク版への一本化に伴いライセンス減少

### 売上高：分野別推移
（百万円）




**前年同期比 △19百万円**
- 「FlexSim」の減収影響
- PLMの案件減少における稼働率低下
- モアソンジャパンが固定費吸収に至らず

### セグメント利益
（百万円）




※暫定処理をしていたモアソンジャパンの「のれん」会計処理が2026年3月期末に確定したことに伴い、2026年3月期各四半期の利益額を確定処理後の金額に更新しております。


©2026 GENETEC CORPORATION All Rights Reserved.

# 財政状態・業績予想・株主還元


©2026 GENETEC CORPORATION All Rights Reserved.

# 連結貸借対照表 前期末比較

## クラステクノロジーの連結開始に伴うのれん、長期借入金の増加

（百万円）

| | | 2026年3月期 期末 | 2027年3月期 第2四半期末 (中間期末) | 増減 | 増減の 主な理由 |
|---|---|---|---|---|---|
| 資産の部 | 流動資産 | 4,490 | 4,842 | +351 | 現金および預金+156<br>受取手形及び売掛金+95 |
| | 固定資産 | 2,421 | 3,824 | +1,402 | のれん+1,201<br>繰延税金資産+73 |
| 合計 | | 6,912 | 8,666 | +1,754 | |
| 負債の部 | 流動負債 | 3,017 | 3,619 | +601 | １年内返済予定長期借入金+138<br>製品保証引当金+211<br>契約負債+236 |
| | 固定負債 | 1,167 | 2,495 | +1,328 | 長期借入金+1,470 |
| 合計 | | 4,185 | 6,115 | +1,929 | |
| 純資産の部 | 資本金 | 388 | 391 | +3 | |
| | 資本剰余金 | 528 | 534 | +6 | |
| | 利益剰余金 | 1,811 | 1,627 | △184 | 配当金支払による利益剰余金△161 |
| 合計 | | 2,726 | 2,551 | △175 | |
| 負債･純資産合計 | | 6,912 | 8,666 | +1,754 | |

※暫定処理をしていたモアソンジャパンの「のれん」会計処理が2026年3月期末に確定したことに伴い、2026年3月期各四半期の利益額を確定処理後の金額に更新しております。


©2026 GENETEC CORPORATION All Rights Reserved.

# 連結キャッシュ・フローの状況

## M&Aに伴う株式取得により投資CFがマイナス、長期借入により財務CFが増加

（百万円）

| | 2026年3月期 第2四半期 | 2027年3月期 第2四半期（中間期末） | 増減 | 増減の主な理由 |
|---|---|---|---|---|
| 営業活動によるCF（A） | △38 | 308 | +346 | 減価償却費及びのれん償却額、顧客関連資産償却額+142<br>売上債権及び契約資産△607<br>仕入債務△172<br>法人税等支払額△151 |
| 投資活動によるCF（B） | 42 | △1,475 | △1,517 | 連結の範囲の変更を伴う子会社株式の取得△1,482 |
| フリーキャッシュフロー（A+B） | 4 | △1,166 | △1,170 | |
| 財務活動によるCF (C) | △273 | 1,368 | +1,641 | 長期借入金+1,800<br>長期借入金返済△225<br>配当金の支払額△161 |
| 現金及び現金同等物の増減 (A+B+C) | △269 | 201 | +470 | |
| 現金及び現金同等物の中間期末残高 | 1,616 | 1,754 | +138 | |

※暫定処理をしていたモアソンジャパンの「のれん」会計処理が2026年3月期末に確定したことに伴い、第3四半期までの無形固定資産の「のれん」を「のれん」と「顧客関連資産」に識別し、2026年3月期の金額を確定処理後の金額に更新しております。


©2026 GENETEC CORPORATION All Rights Reserved.

# 2027年3月期 業績予想

2026年5月15日に公表しました2027年3月期第2四半期（中間期）および通期連結業績予想を下記の通り修正いたします。

**売上高　：下期からのクラステクノロジーの新規連結効果　：前回予想より上方修正**
**営業利益：PLM関連案件の回復の遅れ、FlexSimの商流変更の影響　：前回予想を据え置き**

金額単位：百万円

| | 2026年3月期 | | | 2027年3月期 | | | | | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| | | | | 上期 | | 増減額 | 増減率 | 下期 | | 増減額 | 増減率 | 通期予想 | | 増減額 | 増減率 |
| | 上期 | 下期 | 通期 | 前回発表予想 | 実績 | | | 前回発表予想 | 今回修正予想 | | | 前回発表予想 | 今回修正予想 | | |
| 売上高 | 5,110 | 5,872 | 10,983 | 5,470 | 5,184 | △285 | △5.2% | 6,030 | 7,145 | 1,115 | 18.5% | 11,500 | 12,330 | 830 | 7.2% |
| 営業利益 | 157 | 663 | 820 | 80 | 47 | △32 | △40.4% | 620 | 652 | 32 | 5.2% | 700 | 700 | 0 | 0.0% |
| 営業利益率 | 3.1% | 11.3% | 7.5% | 1.5% | 0.9% | △0.5p | - | 10.3% | 9.1% | △1.2p | - | 6.1% | 5.7% | △1.4p | - |
| 経常利益 | 163 | 660 | 824 | 65 | 37 | △28 | △43.1% | 594 | 611 | 18 | 3.0% | 659 | 649 | △10 | △1.6% |
| 経常利益率 | 3.2% | 11.3% | 7.5% | 1.2% | 0.7% | △0.5p | - | 9.9% | 8.6% | △1.3p | - | 5.7% | 5.3% | △1.8p | - |
| 親会社株主に帰属する当期純利益 | 94 | 416 | 510 | 30 | △22 | △52 | - | 334 | 359 | 25 | 7.4% | 365 | 337 | △27 | △7.6% |
| 親会社株主に帰属する当期純利益率 | 1.8% | 7.1% | 4.6% | 0.6% | △0.4% | △1.0p | - | 5.6% | 5.0% | △0.5p | - | 3.2% | 2.7% | △1.5p | - |

※暫定処理をしていたモアソンジャパンの「のれん」会計処理が2026年3月期末に確定したことに伴い、2026年3月期上期・下期の利益額を確定処理後の金額に更新しております。


©2026 GENETEC CORPORATION All Rights Reserved.

# 2027年3月期 株主還元

## 2026年5月15日開示の配当予想からの修正はありません。

### 株主還元方針

- 株主の皆様への利益還元が経営上の最重要課題のひとつ
- 事業環境や財政状況、経営成績を考慮のうえ、財務の安定性と資本効率のバランスを重視し、持続的な成長に向けた投資とのバランスを図る
- 中間配当および期末配当の年2回の配当を実施
- 連結配当性向40%を目安

| 配　当 | | | |
|---|---|---|---|
| | 中間配当 | 期末配当 | 合計 |
| 2026年３月期 | **8.00円** | **14.00円** | **22.00円** |
| **2027年3月期（予想）** | **5.00円** | **7.50円** | **12.50円** |


©2026 GENETEC CORPORATION All Rights Reserved.

# クラステクノロジーの事業概要と成長機会


©2026 GENETEC CORPORATION All Rights Reserved.

# 長期ビジョンの実現に向けた成長ステップ

長期ビジョンの実現に向け、
**新中期経営計画では「トータルソリューションパートナーへの進化」**に取組みます。

**長期ビジョンの実現**
**「デジタルテクノロジーで、人と地球にやさしい未来をつくる。」**

**M&Aの目的**

当社グループ **長期ビジョンの実現**、
新中計**「トータルソリューションパートナーへの進化」「経営目標」**の達成に向け、

- **人月モデルに依存しない高付加価値なパッケージビジネスの強化**
- **ストック型収益の拡大を通じ、当社グループのさらなる成長を牽引**

New
Class Technology
**グループイン**

**2026年4月～**

- 新規M&Aによる企業規模拡大
  既存事業とのシナジーによる更なる進化

**2026年4月～2029年3月**

**新中期経営計画**

**全社方針「トータルソリューションパートナーへの進化」**

- 当社グループの人材・プロダクトを活かし、
  お客様への高付加価値の提供を通じて、当社グループの企業価値向上を目指す。

**2023年4月～2026年3月**

**前中期経営計画**

**全社方針「ソリューションパートナーとしての真価の発揮」**

- これまでに結集した人材・プロダクトを最大限に活かして、
  お客様により一層高い付加価値をもたらすソリューションを提供する。


©2026 GENETEC CORPORATION All Rights Reserved.

# 創業以来30年、製造業のモノづくり情報を支えるソリューションを提供

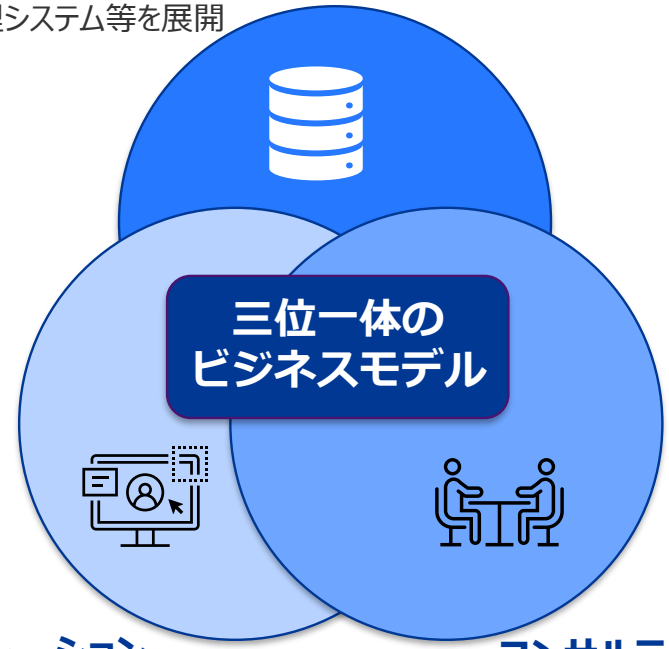
**モノづくり情報の中核となる部品表（BOM）に特化。**
**「設計から生産までの情報を統合する」というコンセプトのもと、**
**独自のソリューションで製造業の業務効率化を支えています。**

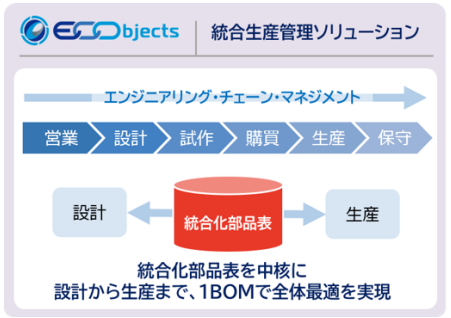
| 株式会社クラステクノロジー Class Technology | |
|---|---|
| 代表取締役社長 | 利根川　泰士 |
| 創業 | 1996年9月 |
| 所在地 | 本社：東京都渋谷区<br>事業所：名古屋、大阪 |
| 事業内容 | BOM（統合化部品表）の開発・販売、<br>システムインテグレーション、コンサルティング |
| 従業員数 | 93名（2026年6月現在） |
| 2026年3月期<br>売上高 | 22.4億円 |

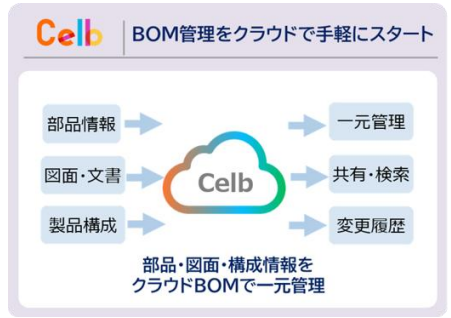
## パッケージシステム（ECObjects・Celb）

単一データベースで全プロセス・拠点の部品情報を
統合管理するパッケージシステム

製造業の中核である部品表を中心に、
生産管理・原価管理システム等を展開




## システムインテグレーション

長年の蓄積に合わせて適応するパッケージシステム
を導入

製造業の知見と柔軟なカスタム性を活かし、
顧客業務に対する最適なシステムを構築

## コンサルティング

仕様検討段階から参画し、顧客業務に対して
真に必要なコンサルティングを実施

業務革新や価値創造に繋がる提案を行い、
顧客の業務課題の解決に向けた方針を策定


©2026 GENETEC CORPORATION All Rights Reserved.

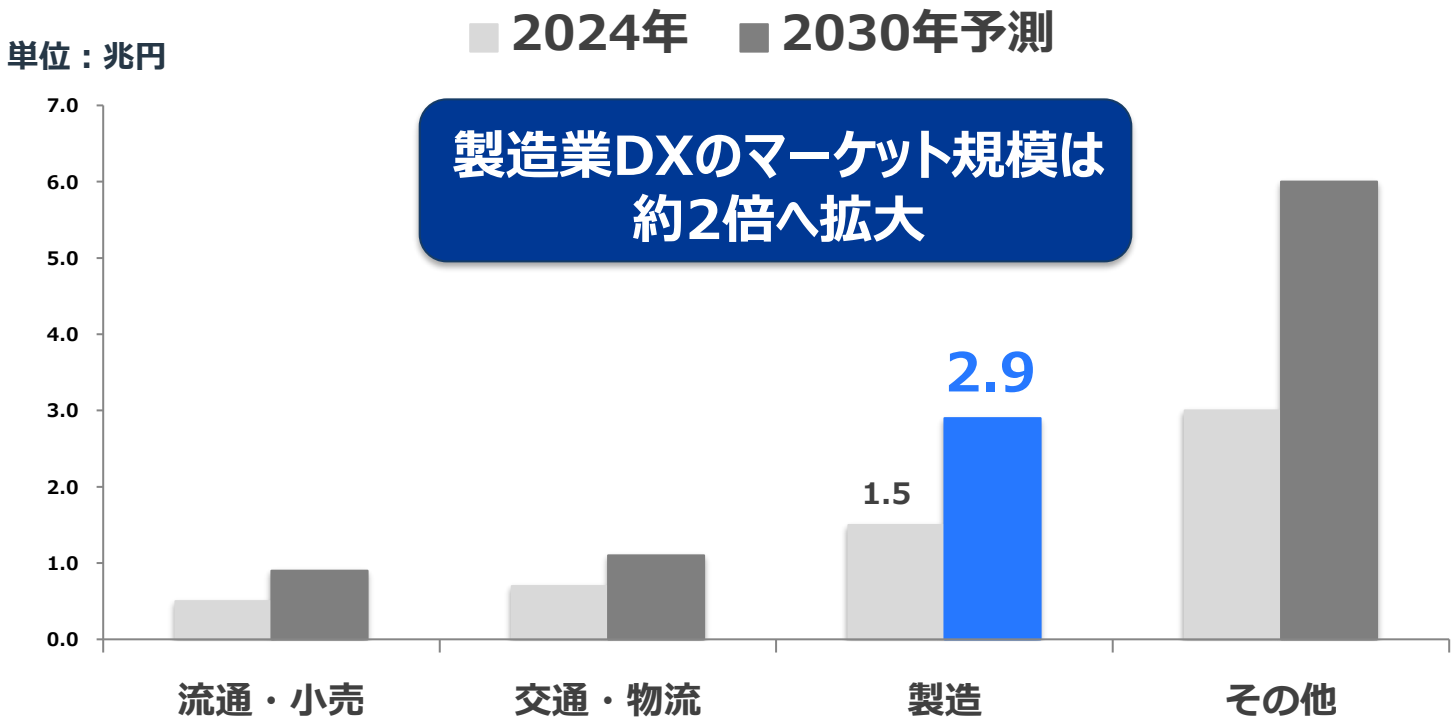
# 製造業DXの課題と市場規模

## 製造業DXをクラステクノロジーのBOMで支援

### 製造業が抱えるDX課題

| | |
|---|---|
| DX化推進 | 製品情報のデジタル活用推進 |
| グローバル化 | 海外拠点を含めた製品情報共有 |
| 市場の変化 | ニーズの多様化による短納期/<br>多品種への対応 |
| システム老朽化 | 基幹・生産システムの刷新需要 |
| 投資への負担 | 導入コストやIT人材の制約 |

### 国内産業別DX市場規模



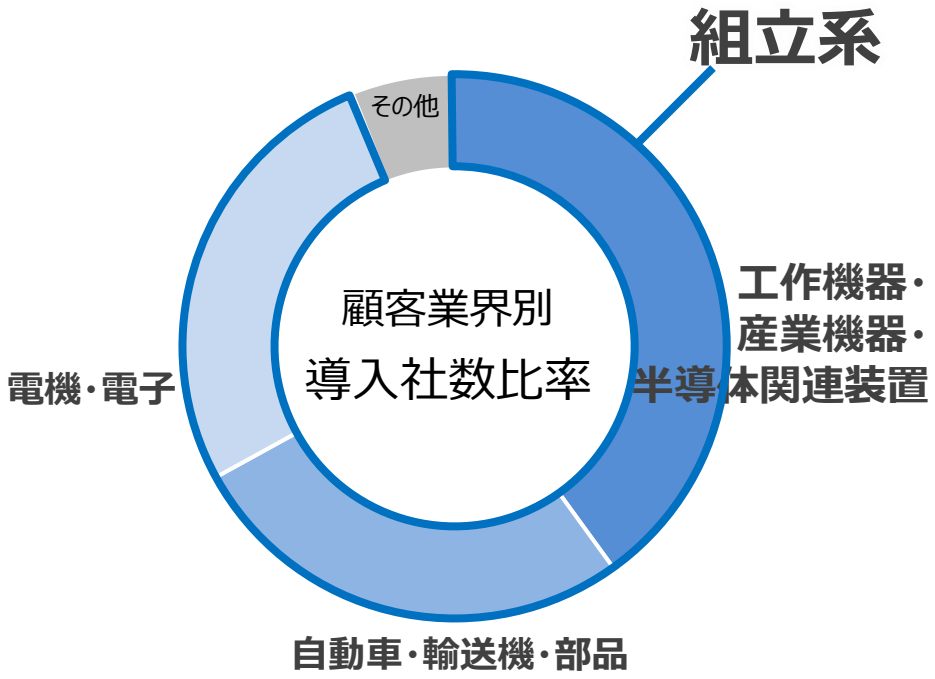

出所：富士キメラ総研「2025 デジタルトランスフォーメーション市場の将来展望」


©2026 GENETEC CORPORATION All Rights Reserved.

# 業界別導入割合と安定収益基盤

## 組立系製造業での豊富な導入実績

・大型個別受注品から小型製品まで幅広い製造業で採用
・組立系製造業を中心に豊富な導入実績
・食品/素材系でも導入実績があり、製造業全般での地位の確立を目指す

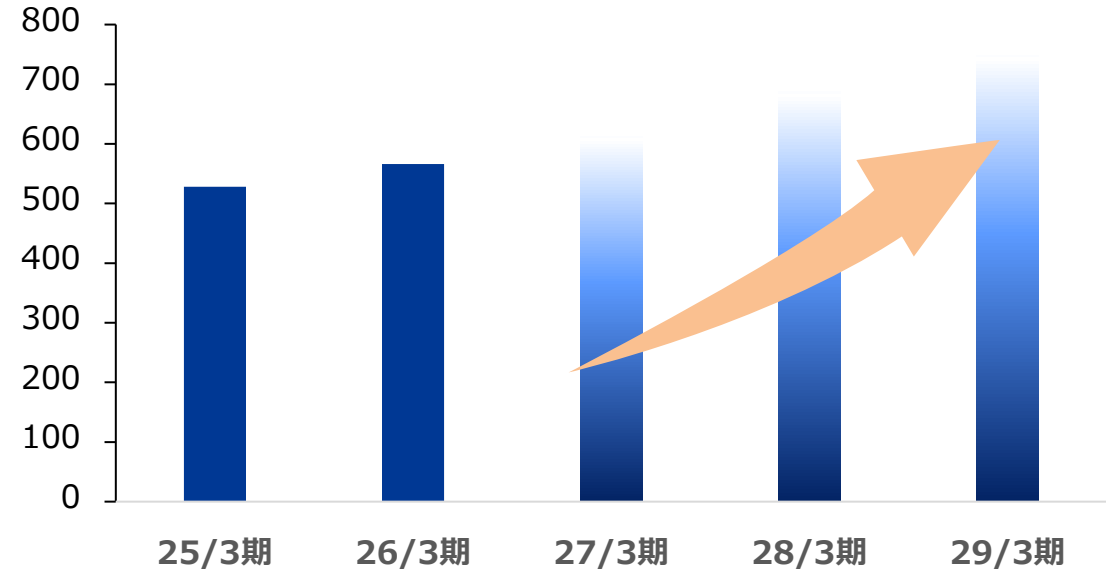



## 安定収益基盤を軸に持続的成長を推進

・売上の20～30%を占めるリカーリングレベニューが継続的に拡大
・新規顧客獲得と既存契約の積み上げにより継続収益を拡大
・ストック型ビジネス（Celb）の強化を通じて持続的な成長を実現

**リカーリングレベニューの推移**

単位：百万円




**リカーリングレベニューとは**

保守サービス、クラウドサービス等により継続的・定期的に発生する収益を指します。


©2026 GENETEC CORPORATION All Rights Reserved.

# クラステクノロジーの成長基盤

## ECObjectsで築いた事業基盤を軸に、Celbで顧客層を拡大

ECObjects

### 強固な顧客基盤と収益基盤が大きな強み

**約30年の専門性**

製造業の複雑な
設計変更・生産方式
に対応

**設計から生産を一体化**

BOMを中心に
生産管理・納期・原価まで
展開

**顧客業務に合わせて構築**

個別開発・保守により
継続的に業務改善

**横展開で収益を拡大**

他工場・他事業への
導入と機能追加を継続

**保守契約による安定収益 ＋ 利用拡大・機能追加・横展開による継続成長**


©2026 GENETEC CORPORATION All Rights Reserved.
GENETEC

# クラステクノロジーの成長基盤

## ECObjectsで築いた事業基盤を軸に、Celbで顧客層を拡大

Celb

### ECObjectsのノウハウ・基盤を活かし、SaaS型で新たな顧客層へ拡大

**低コスト・短期導入**

スモールスタートで
導入障壁を低減

**中堅・中小企業へ拡大**

ECObjectsで
届きにくかった市場を開拓

**契約・ライセンスを積上げ**

SaaS型の継続課金収益
を第二の柱へ

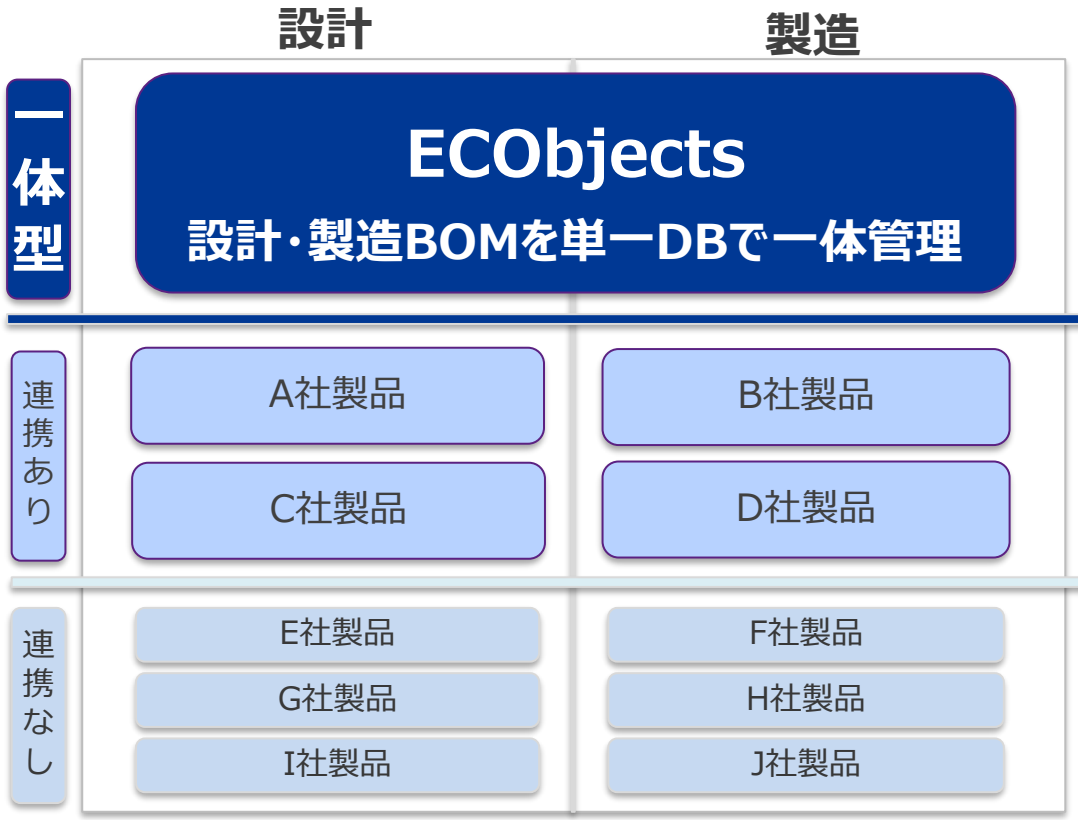
**ECObjectsで収益基盤を強化し、その競争力を
Celbへ展開することで、顧客層とストック収益を拡大**


©2026 GENETEC CORPORATION All Rights Reserved.
GENETEC

# 「ECObjects」の競合製品と特長

- 単一データベースで設計BOM・製造BOMの双方の機能を包括する統合型BOMはECObjectsのみ
- 競合製品は異なる構造の設計・製造BOMを連携して統合管理するため、システム構造のコンセプトが根本的に異なる

## BOMシステムの対象領域




## 各BOMシステムの特徴

### ■単一データベースで双方の機能を包括する、真の統合型BOM

・設計BOM・製造BOMの双方の機能を包括
・双方から同一データを利用し変更をシームレスに反映

### ■設計BOM・製造BOMを双方向に連携する構造のシステム

・異なる構造のBOMをインターフェースで統合
・連携インターフェースが必要
・製造BOM連携は追加的位置づけ

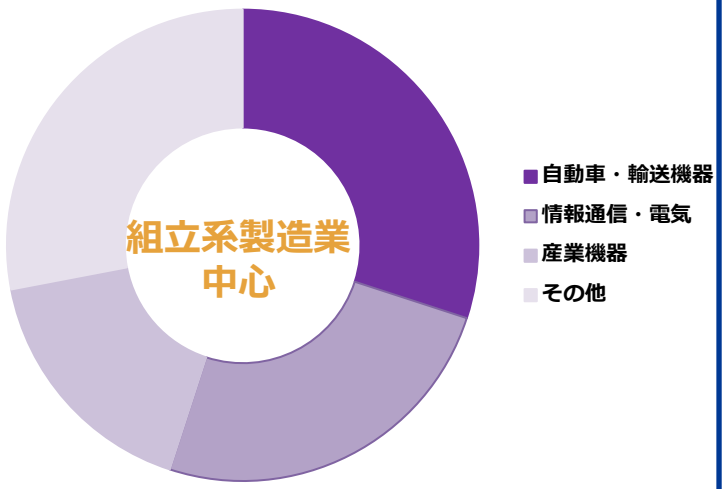
### ■設計部門/製造部門のうち単一領域を対象とするBOM

・対象領域が限定され機能は部分最適


©2026 GENETEC CORPORATION All Rights Reserved.

# 大手・中堅の組立系製造業を中心に、長期取引を通じて顧客基盤を構築

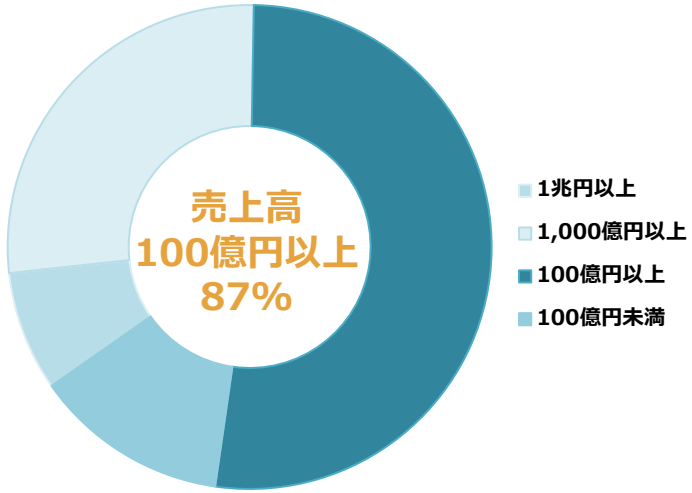
## 業種別構成




**幅広い製造業へ展開**

業種分散による安定した
顧客基盤

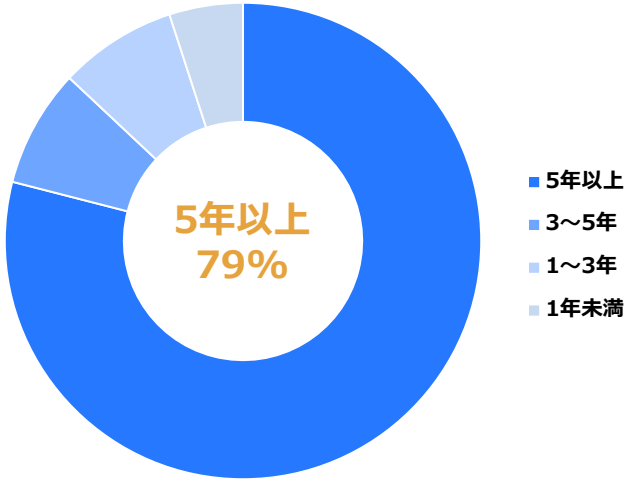
## 顧客売上規模別構成




**大手・中堅企業が中心**

複雑なBOM・生産管理ニーズ
に対応

## 取引年数別構成




**長期取引顧客が中心**

保守・追加開発・横展開へ
つながる構造


©2026 GENETEC CORPORATION All Rights Reserved.

# 業界初のクラウドベースSaaS型モデル「Celb」の成長ポテンシャル

- 低価格かつ短期間で導入可能なSaaS型BOMシステム「Celb」を展開
- オンラインマーケティングを起点に顧客接点を拡大し、無料利用から有料契約への転換を促進
- 契約社数・ライセンス数の積み上げにより、継続課金型の収益拡大を目指す

## 「Celb」の特徴

| | 一般的なBOMシステム | Celb |
|---|---|---|
| 導入費 | 数百万円～数千万円 | 0円 |
| 月額費用 | 20万円～100万円程度 | 最高価格10,000円／月<br>+追加ライセンスあたり<br>7,500円/月 |
| 保守費 | 数十万円／月 | 0円 |
| サーバー管理 | 数百万円／年 | 0円 |
| カスタマイズ | 個別見積 | 機能カスタマイズ |

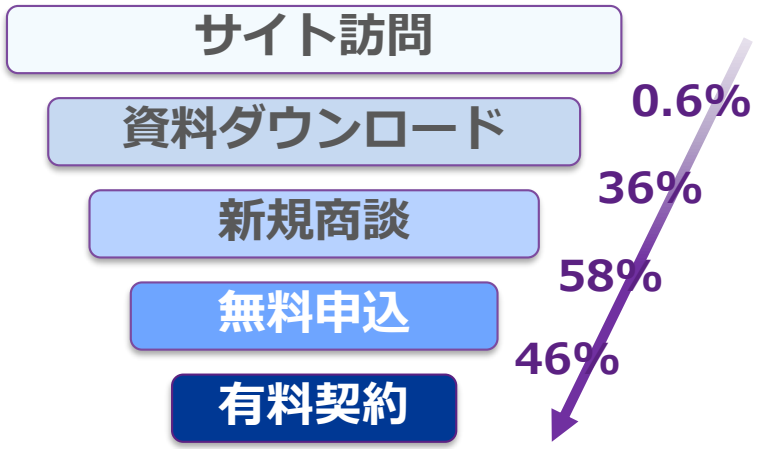
**低コスト**
中堅・中小企業にも導入しやすい

**短期導入**
クラウド環境ですぐに利用開始

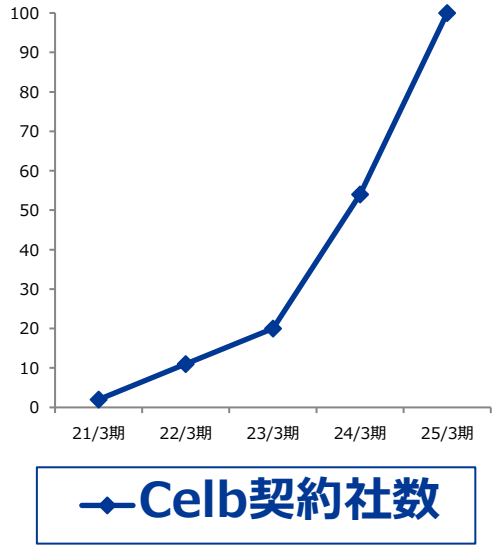
**機能拡張**
利用規模に応じて柔軟に拡張

## 顧客獲得状況

**SaaS型モデルによる継続収益の拡大**




新規商談から有料ライセンス契約への転換率が高く、市場の反応が大きい

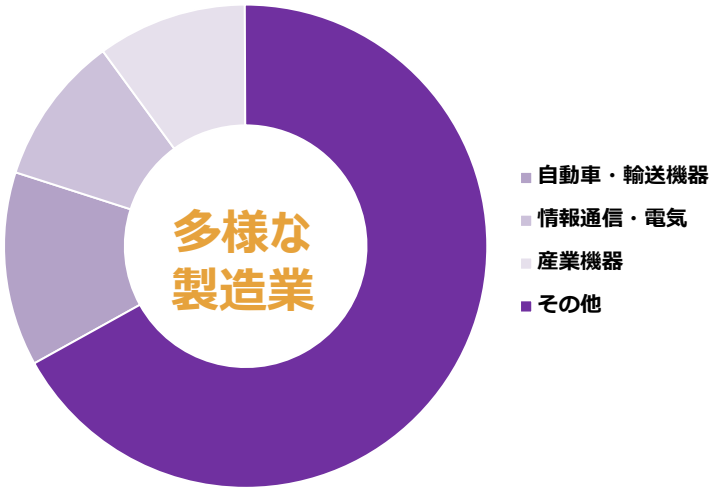



**究極のスモールスタートモデルとして顧客のニーズに応える**


©2026 GENETEC CORPORATION All Rights Reserved.

# 中堅の製造業など幅広い企業へ導入、契約社数・ライセンス利用を拡大

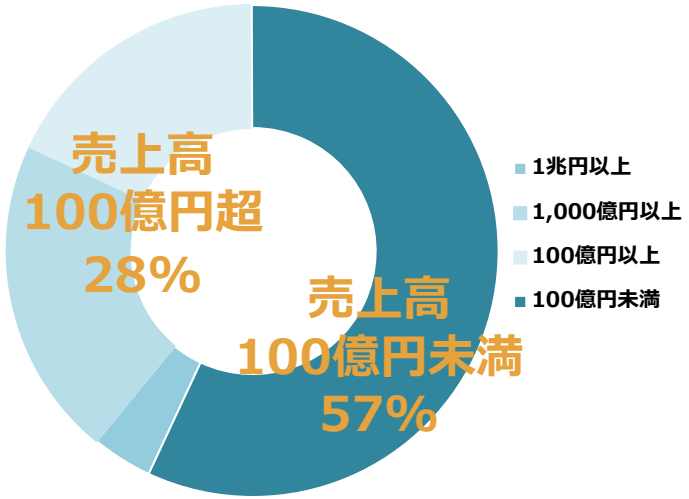
## 業種別構成




**幅広い業種へ導入**

オンライン獲得を活かし
顧客層を拡大

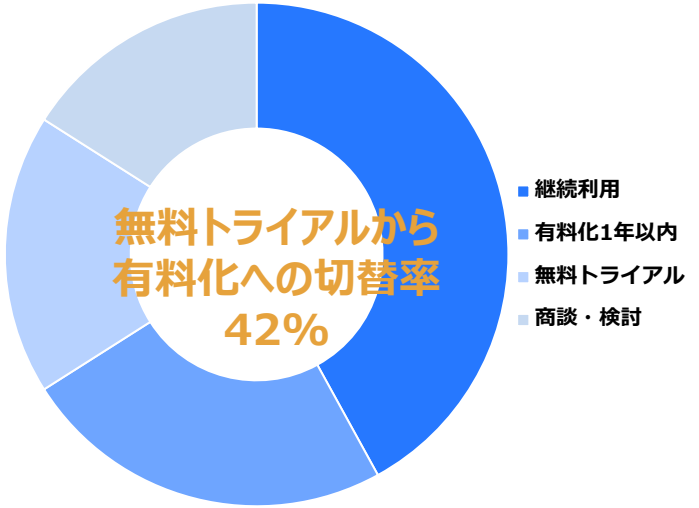
## 顧客売上規模別構成




**中堅・中小企業にも浸透**

低コスト・短期導入が
顧客接点を拡大

## 契約別構成




**有料化と継続利用を拡大**

ID追加・機能追加による
アップセル余地

※無料トライアルから有料契約への切替率平均：約18%


©2026 GENETEC CORPORATION All Rights Reserved.

# トピックス


©2026 GENETEC CORPORATION All Rights Reserved.

# News Release (2026年7月1日-9月30日) -1-

| 日付 | 分類 | タイトル |
|---|---|---|
| 2026年7月14日 | PR情報 | 「生成 AI と ALM による高速のソフトウェア開発」をテーマに PwC コンサルティングと対談 |
| 2026年7月17日 | PR情報 | 防災・防犯・見守り・多言語対応スマートフォンアプリ 『ココダヨ Life』の配信を 174 の国と地域に拡大 |
| 2026年7月23日 | 適時開示 | 「FlexSim」の販売商流の変更に関するお知らせ |
| 2026年7月30日 | 適時開示 | 株式会社クラステクノロジーの株式の取得（子会社化）に関するお知らせ |
| 2026年7月30日 | PR情報 | 株式会社クラステクノロジーの株式の取得（子会社化）に関する補足資料 |
| 2026年8月5日 | 適時開示 | 臨時報告書 |
| 2026年8月7日 | 決算 | 2026年3月期 第1四半期決算短信[日本基準]（連結） |
| 2026年8月7日 | 適時開示 | 2026年3月期 第1四半期決算説明資料 |
| 2026年8月19日 | 適時開示 | 資金の借入及び財務上の特約が付された金銭消費貸借契約の締結に関するお知らせ |
| 2026年8月19日 | 適時開示 | 譲渡制限付株式報酬としての新株式発行に関するお知らせ |


©2026 GENETEC CORPORATION All Rights Reserved.

# News Release (2026年7月1日-9月30日) -2-

| 日付 | 分類 | タイトル |
|---|---|---|
| 2026年8月21日 | 適時開示 | 株式会社クラステクノロジーの株式取得（子会社化）完了および同社の役員人事に関するお知らせ |
| 2026年8月24日 | 有報 | 臨時報告書 |
| 2026年9月18日 | 適時開示 | 譲渡制限付株式報酬としての新株式発行の払込完了に関するお知らせ |
| 2026年9月30日 | PR情報 | 災害時位置情報共有アプリ『ココダヨ』が累計 200 万ダウンロード突破 |

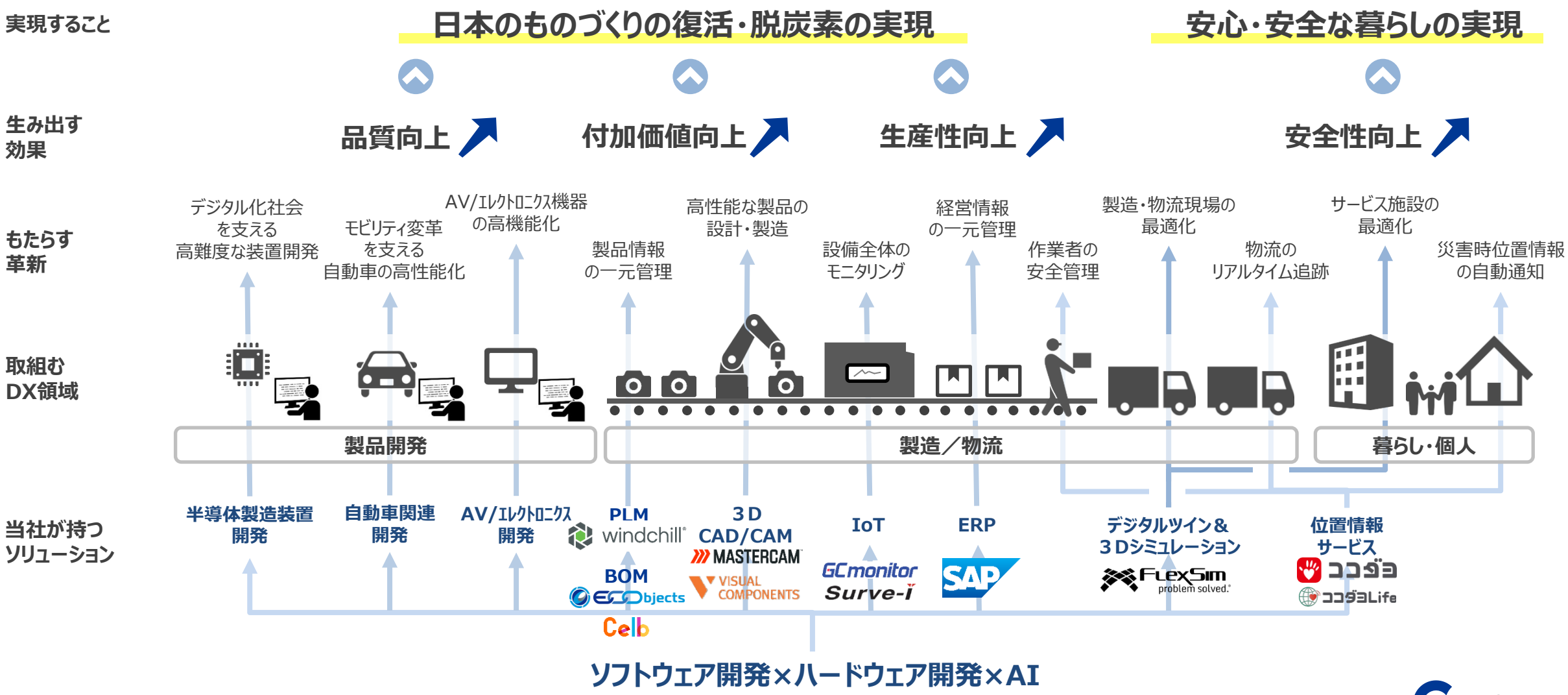

©2026 GENETEC CORPORATION All Rights Reserved.

# 当社事業のご紹介


©2026 GENETEC CORPORATION All Rights Reserved.

# 社会的課題の解決への挑戦と実現

技術・開発力に裏打ちされたソリューションで、社会的課題の解決へ挑戦し続けます

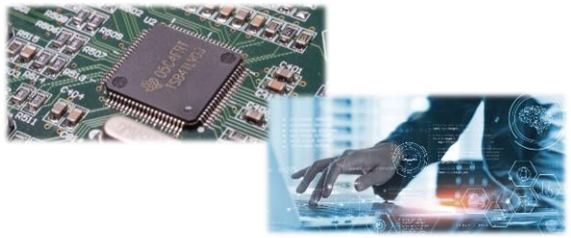




©2026 GENETEC CORPORATION All Rights Reserved.

# 当社の事業

卓越した技術力でお客様のソリューション・パートナーを目指します。



SS (システムソリューション) 事業

ソフトウェア開発
ハードウェア開発

IoTクラウド
ソリューション

Synergy

CAD/CAM
ソリューション

防災用
アプリケーション

DX
ソリューション




SS (システムソリューション) 事業

災害時位置情報受信アプリ

ココダヨ

ココダヨLife

その他事業

MASTERCAM

VISUAL COMPONENTS



稼働モニタリングシステム GCモニター

ES (エンジニアリングソリューション) 事業

FlexSim problem solved.

SAP

windchill®

codebeamer™

EGObjects

Celb

ES (エンジニアリングソリューション) 事業


©2026 GENETEC CORPORATION All Rights Reserved.

GENETEC

# 会社概要


©2026 GENETEC CORPORATION All Rights Reserved.

# 会社概要

| | |
|---|---|
| 会社名 | 株式会社ゼネテック |
| 本社所在地 | 東京都新宿区西新宿6-5-1 新宿アイランドタワー25F |
| 代表者 | 代表取締役社長　上野 憲二 |
| 設立日 | 1985年7月1日 |
| 決算月 | 3月 |
| 資本金 | 3億9,163万円（2026年9月30日現在） |
| 役員 | 代表取締役社長　社長執行役員　上野 憲二 |
| | 取締役　副社長執行役員　鈴木 章浩 |
| | 取締役　専務執行役員　末永 司 |
| | 取締役　常務執行役員　上野 大輔 |
| | 取締役（監査等委員）　八戸 雅利 |
| | 社外取締役（監査等委員）　田中 俊平 |
| | 社外取締役（監査等委員）　水谷 翠 |
| | 社外取締役（監査等委員）　白上 博能 |
| 従業員数(連結) | 767名（2026年9月30日現在） |

| | |
|---|---|
| 会計監査法人 | 太陽有限責任監査法人 |
| 子会社 | 株式会社モアソンジャパン<br>株式会社クラステクノロジー |
| 拠点 | 本社・新宿事業所・新横浜事業所・名古屋事業所・<br>大阪事業所・広島事業所・福岡事業所 |
| 事業内容 | ■システムソリューション事業<br>ソフトウェア開発、ハードウェア開発<br><br>■エンジニアリングソリューション事業<br>CAD/CAM関連<br>3Dシミュレーションソフト<br>製品ライフサイクルマネジメントソフト等販売・<br>ソリューション提供<br>ERP導入支援<br><br>■その他事業<br>防災用アプリケーション開発提供 |
| 上場市場 | 東京証券取引所スタンダード市場 |


©2026 GENETEC CORPORATION All Rights Reserved.

# 当社グループの拠点





©2026 GENETEC CORPORATION All Rights Reserved.

# サステナビリティ(ESG/SDGs)

## 事業を通じた社会貢献

SUSTAINABLE DEVELOPMENT GOALS

| 寄与項目 | 当社事業・商材 |
|---|---|




### E 環境

**環境保護と持続可能な産業の発展**

地球環境を守りながら持続可能な産業の発展を支える取組みを推進。
特に、製造業と物流のデジタル化を推進し、エネルギー効率を高め、CO2排出量の削減に貢献。

■デジタルツイン技術
デジタルツイン技術を製造業や物流倉庫に導入し、生産性向上とコスト削減を実現。シミュレーションによる最適化を通じて、エネルギー効率を高め、CO2排出量を削減しています。

■企業価値の最大化と環境への配慮
国内におけるCO2総排出量の35%を占める製造業。当社はデジタルソリューションにより、これら製造業における環境負荷の低減を図りつつ、企業価値の最大化に貢献します。

FlexSim problem solved.
MASTERCAM
など

### S 社会

**人々の生活の質向上と安全を守る**




社会的な責任を果たすために、安全で豊かな社会の実現に向けた取組みを進めています。特に、災害時の安全確保や、若手技術者の育成を通じて、社会貢献を果たしています。

■災害時位置情報共有アプリ『ココダヨ』・『ココダヨ Life』
災害時や見まもり時の安否確認をサポートするアプリ『ココダヨ』を提供。緊急地震速報と連動し、家族や大切な人の位置情報を自動通知する機能を持つこのアプリは、社会的安心を提供しています。

ココダヨ
ココダヨLife

## 企業活動を通じた社会貢献

SUSTAINABLE DEVELOPMENT GOALS

| 当社施策 |
|---|




### S 社会

**教育・研修制度**

幅広い研修制度で、エンジニアの技術習得をバックアップ。エンジニアの成長を通じて、社会の発展に寄与。

**女性活躍の推進**

女性をはじめ多様な人材が能力を発揮できる職場環境の実現に向けて、女性の採用・定着・キャリア形成を支援する取組みを推進。女性活躍推進法に基づく「えるぼし認定」(3段階目・3つ星)を取得。

**働きやすい職場環境の整備**

育児・介護休業制度の周知や復職支援、雇用形態の転換制度など、社員一人ひとりがライフステージに応じて安心して働き続けられる制度の整備・運用。




### G ガバナンス

**透明で公正な企業運営**

コーポレート・ガバナンスの維持・強化を通じて、株主、顧客、社員をはじめとするステークホルダーの皆様に対し、経営の健全性、透明性、遵法性と公平さを確保し、企業価値のいっそうの増大に努める。


©2026 GENETEC CORPORATION All Rights Reserved.
GENETEC

# 当社の行動指針

**Change** ―変革―

**Challenge** ―挑戦―

**Continue** ―継続―


©2026 GENETEC CORPORATION All Rights Reserved.

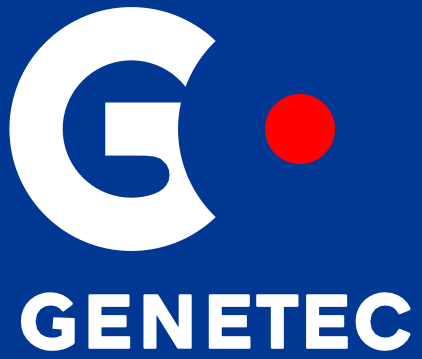
# 免責事項

## 将来の見通しに関する注意事項

- 本発表において提供される資料ならびに情報は、いわゆる「見通し情報」（forward-looking statements）を含みます。これらは、現在における見込み、予測およびリスクを伴う想定に基づくものであり、実質的にこれらの記述とは異なる結果を招き得る不確実性を含んでおります。それらリスクや不確実性には、一般的な業界ならびに市場の状況、金利、通貨為替変動といった一般的な国内および国際的な経済状況が含まれます。
- 今後、新しい情報・将来の出来事等があった場合であっても、当社は、本発表に含まれる「見通し情報」の更新・修正を行う義務を負うものではありません。
- 当社は、将来の事象などの発生にもかかわらず、既に行っております今後の見通しに関する発表等につき、開示規則により求められる場合を除き、必ずしも修正するとは限りません。
- 当社以外の会社に関する情報は、一般に公知の情報に依拠しています。
- 本資料に掲載されている会社名、ロゴ、サービス名等は、当社、当社グループ会社、または該当する各社の商標または登録商標です。
- 本書は、いかなる有価証券の取得の申込みの勧誘、売付けの申込み又は買付けの申込みの勧誘（以下「勧誘行為」という。）を構成するものでも、勧誘行為を行うためのものでもなく、いかなる契約、義務の根拠となり得るものでもありません。

**お問合せ先　：　IR@genetec.co.jp**


©2026 GENETEC CORPORATION All Rights Reserved.





©2026 GENETEC CORPORATION All Rights Reserved.